



**Segural  ne**

**Una ayuda para las personas dependientes y sus  
cuidadores**

# **Fuentes de ingresos**



## FUENTES DE INGRESOS

- **APORTACIÓN INICIAL DE CADA UNO DE LOS SOCIOS:**



Para la puesta en marcha de nuestro negocio no necesitamos demasiado capital, ya que las inversiones no incluyen maquinaria costosa. El elemento del inmovilizado más caro será el vehículo que vamos a adquirir de segunda mano.

Los socios aportarán cada uno al inicio de la actividad un capital de 4.000 €, lo cual supondrá contar con un capital inicial de 16.000 €, más que suficiente para empezar y tener asegurada la liquidez de la empresa durante los primeros meses.

- **VENTA DE PRODUCTO:**

- En la venta del producto debemos tener en cuenta el coste de producción de una instalación básica que será nuestra principal actividad comercial.
- El desglose del coste de producción de una unidad básica está reflejada en el capítulo de COSTES y asciende a 378 € en material para una instalación estándar.
- Creemos que el precio al que debemos comercializar nuestra instalación es de 850 €. Creemos que es un precio muy competitivo, ya que los precios de la competencia para una instalación similar superan los 1.000€ de precio.



- Nuestras previsiones de ventas están basadas en el concepto de la prudencia. Suponiendo que nuestra actividad comercial comience en marzo, y teniendo en cuenta que los primeros meses no se harán instalaciones o serán muy escasas hemos estimado las siguientes ventas de instalaciones estándar. Para conseguir alcanzar estas ventas será crucial realizar una gran actividad comercial de promoción de nuestro producto.

PREVISIONES DE VENTAS DE INSTALACIONES BÁSICAS		
MES	UNIDADES VENDIDAS	INGRESOS
Enero	0	0,00 €
Febrero	0	0,00 €
Marzo	0	0,00 €
Abril	4	3.400,00 €
Mayo	9	7.650,00 €
Junio	11	9.350,00 €
Julio	15	12.750,00 €
Agosto	10	8.500,00 €
Septiembre	8	6.800,00 €
Octubre	13	11.050,00 €
Noviembre	11	9.350,00 €
Diciembre	15	12.750,00 €

- REPARACIONES FUERA DE LA COBERTURA DE LA GARANTÍA: para reparaciones fuera de la línea de cobertura de la garantía estándar de 1 año, cobraríamos un coste de 35 €/ hora de mano de obra, más los materiales y un precio de desplazamiento de entre 30 € y 60 € dependiendo de si es un desplazamiento superior o inferior a 1 hora en coche.



Durante el primer año no esperamos realizar este tipo de servicios, pero si en los años sucesivos.

- MODIFICACIONES EN DISEÑOS A PETICIÓN DEL CLIENTE: se aplicarían las tarifas estipuladas anteriormente. Al igual que en el punto anterior, no esperamos que nos soliciten este tipo de servicios durante el primer año. Pero en años sucesivos serán fuentes de ingreso.