



Segural  ne

**Una ayuda para las personas dependientes y sus
cuidadores**

**Proposición de
valor**



PRESENTACION DE LA IDEA DE NEGOCIO

Según la OMS entre 2000 y 2050, la proporción de los habitantes del planeta mayores de 60 años se duplicara pasando del 11% al 22%.



En España la gran mayoría de personas con discapacidad, demencia o alguna enfermedad necesitan ayuda diaria de una persona para hacer las tareas de la casa, vestirse, bañarse, etc. Muchas de estas personas están a cargo de algún familiar que no recibe ningún pago por hacerlo, a esto se le llama cuidadores informales. Los cuidadores informales son población en riesgo de sufrir estrés.

Nuestro producto trata de paliar este estrés para que parte de horas de cuidado se puedan hacer telemáticamente y aumentar el numero de años que estas personas pueden vivir en su domicilio habitual.

Nuestra idea de producto consiste en un sistema de cámaras de vigilancia que serán instaladas en un un domicilio particular y cuya propósito sea comprobar el bienestar y seguridad de una persona que por sus características físicas, psicológicas o médicas necesitan ser supervisadas por un cuidador (formal o informal). Estas cámaras enviarán la señal al dispositivo electrónico elegido por el cuidador (ordenador, Tablet, móvil, etc.).



Nuestra empresa ofrece un producto orientado a prolongar la vida independiente y la seguridad de las personas que tienen mermadas sus facultades pero que pueden vivir en su hogar de forma independiente si son supervisadas.





Nuestro sistema tendrá las siguientes prestaciones:

- ✓ Recepción de imágenes en condiciones de luz y de oscuridad.
- ✓ Posibilidad de pixelado de imágenes a petición del cliente para preservar la intimidad.
- ✓ Recepción de audio y altavoz para que la persona dependiente y el cuidador puedan en un momento dado mantener una conversación.

PROPUESTA DE VALOR



Seguralone es una empresa cuya actividad comercial se basa en proporcionar a las personas dependientes y sus familias una herramienta que suponga un incremento de su calidad de vida.

Nuestros clientes se beneficiarán del uso de nuestro producto porque:

1. Los familiares y cuidadores de personas que tienen un grado de dependencia no necesitarán estar físicamente en el domicilio para controlar el bienestar del usuario.
2. La persona dependiente con nuestro sistema podrá prolongar una vida independiente en su domicilio.
3. Pese a que el sistema no esté diseñado para ello, también aumenta la seguridad del hogar.
4. Nuestro sistema es de fácil y rápida instalación.
5. Estética del producto discreta y elegante.



Diagnostico de situación actual (DAFO)

<i>Factores Internos</i>	<i>Factores Externos</i>
Debilidades	Amenazas
<p>Poca experiencia en la gestión empresarial.</p> <p>Dificultades para acceder a la financiación.</p>	<p>La competencia en el sector.</p> <p>Posible rechazo a la perdida de intimidad de los usuarios.</p>
Fortalezas	Oportunidades
<p>Somos jóvenes y emprendedores.</p> <p>El incremento del valor del producto está directamente relacionado con nuestro trabajo como técnicos en instalaciones, con lo cual la rentabilidad del negocio no depende de una cifra muy alta de ventas.</p>	<p>Las previsiones sobre el aumento del envejecimiento en el país aumentaran significativamente en las próximas décadas.</p> <p>Alto coste de las residencias para mayores puede suponer un incentivo a esta línea de negocio.</p>