



## **CANALES DE DISTRIBUCIÓN:**

Como nos es difícil acceder a las grandes superficies para vender nuestro producto, optamos por distribuirlo a las pequeñas tiendas donde les ofreceríamos un gran margen de beneficio. Internet sería otro importante medio de distribución, pues es un medio fácil, práctico y directo para contactar con el cliente. Además, la red de distribución de *Amazon* y *Ebay* sería de gran ayuda para poder llegar a más clientes, no solo de Valladolid, sino, de toda España y extranjero. Contactar con ellos es sencillo, y podríamos llegar a un buen acuerdo.