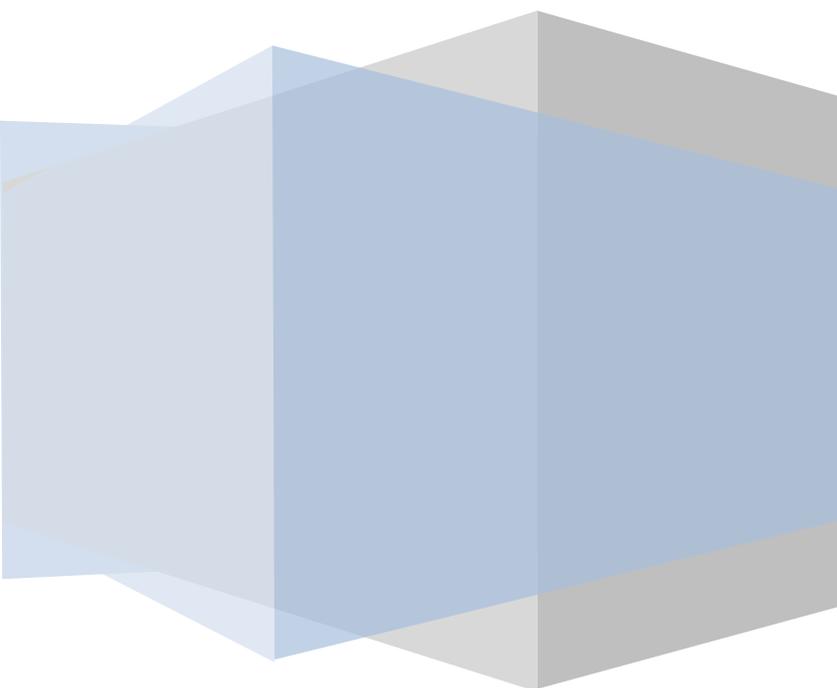




SEGMENTACIÓN DE MERCADOS



SEGMENTACIÓN DE MERCADOS

A continuación vamos a señalar quienes son los **clientes** de **MecaSaludTech** que están determinados por la posición que ocupamos dentro del diseño, fabricación, distribución y comercialización de piezas médicas.

Como hemos dicho anteriormente MecaSaludtech es **una empresa de subcontratación industrial** que desarrollamos nuestra actividad siempre bajo demanda, requerimientos, especificaciones y planos del cliente.

Las empresas de productos médicos por lo general contratan con talleres de mecanizado CNC para producir las distintas piezas. Ellos ya se han encargado de realizar los distintos pasos del diseño del implante que son el análisis del caso, prototipado, diseño del implante y aprobación formal para dar paso a la fabricación de dicho implante y su posterior comercialización.

SUBCONTRATACIÓN

La subcontratación (outsourcing) ofrece la posibilidad a las empresas de tener cubiertos muchos aspectos no relacionados con la actividad principal del negocio. Por esto mismo, son muchas las empresas que recurren a este sistema de trabajo para aumentar la productividad y **cada vez son más las empresas** que **delegan en talleres especializados externos** para contribuir al crecimiento de la productividad mediante la liberación y delegación de tareas y procesos en aquellos que son expertos en dicha materia.

En la industria la subcontratación es una **actividad habitual** desde mismo el nacimiento de la industria moderna tal y como la conocemos en la actualidad. Son muchas y variadas las actividades que la industria subcontrata, entre las que cabe mencionar los **procesos de terminación de piezas**, como la misma fabricación o **mecanización de diversos elementos**. Y entre estos procesos de mecanizado está la fabricación de piezas **mediante tornos automáticos CNC** a partir de barras cilíndricas del material en el que se ha dispuesto que la pieza vaya a ser mecanizada.



Algunas de las razones que podemos encontrar para hacer uso de la subcontratación son:

- Para centrarse en la esencia del negocio la empresa, el *core business*, mejorando la productividad.
- Para reducir costes de fabricación.
- Para tener acceso a expertos cualificados en la materia.
- Para abordar la transformación del negocio.
- Para mantenerse por delante de la competencia desde una posición de liderazgo de mercado, aumentando la flexibilidad y potenciando la capacidad de adaptación al mercado y la tecnología.
- Para reducir riesgos.
- Para liberar recursos económicos y reinvertirlos en los aspectos clave del negocio, al reducir las inversiones en equipos, stocks y personal.
- Para mejorar la utilización de los recursos propios, contar con una mayor disponibilidad y mayor rendimiento general.
- Para convertir costes fijos en variables.
- Para recibir ideas innovadoras para mejorar el negocio, los productos, los servicios.
- Para incrementar el volumen de operaciones en los períodos en los que dicho incremento no podría ser financiado con recursos propios..

Pero, en definitiva, las razones más importantes por la que las empresas utilizan la subcontratación son la posibilidad de ahorrar costes mediante unos servicios de alta calidad desarrollados por expertos, además de la posibilidad de dedicar mayor tiempo a las actividades que realmente quiere realizar la empresa para aumentar su competitividad y su cifra de negocios.

Dicho esto nuestros **clientes** van a ser **compañías y empresas del sector de equipamiento médico y tecnología sanitaria** y concretamente **del subsector de Ortopedia, prótesis e implantes y del dental** que apuesten por la subcontratación y **deleguen el proceso de mecanizado**.

El sector de equipamiento médico y tecnología sanitaria se compone de los siguientes subsectores:



- Diagnóstico y laboratorio: reactivos, test, enzimas, serología, bacteriología, parasitología, refrigeradores, incubadoras.
- Mobiliario y equipamiento de hospitales: camas articuladas, carros para instrumental, mesas de exploración.
- **Ortopedia, prótesis e implantes:** sustituto óseo, osteosíntesis, plantillas de silicona, fijadores.
- Productos de un solo uso: fonendoscopios, espéculos, diapasones, pinzas, separadores, bisturís, escoplos, gubias, sondas, catéteres y linternas de exploración.
- Aparatos de electromedicina y diagnóstico por imagen: electrocardiógrafos, escáneres, audímetros, tensiómetros, aparatos de tomografía, aparatos de radiografía y de radioterapia, incubadoras, desfibriladores.
- **Dental:** implantes, instrumental quirúrgico, centrífugas, biomateriales, equipamiento e instrumentos dentales

OFERTA

En el **mundo** existen alrededor de 27.000 fabricantes de dispositivos médicos, dedicados a manufacturar cerca de 10.000 categorías diferentes de productos para el uso clínico y la salud.

La industria de **fabricación** de los dispositivos médicos es **liderada por Estados Unidos** con cerca de 8.000 empresas funcionando en ese país; sin contar las sucursales distribuidas por el mundo.

No obstante, en los últimos años este liderazgo es desafiado por el instrumental producido en **China e India**, que en su gran mayoría es el resultado de los **bajos costos** en mano de obra, que atrae a las grandes multinacionales.

Otro importante ejemplo al respecto es el de **México**, que junto **con Brasil** son los mejores exponentes de la oportunidad de negocio que ofrece el sector de



las aplicaciones para la industria de la salud, pues han logrado posicionarse dentro de los principales productores de los **países emergentes**.

La industria de la tecnología sanitaria en **Europa** está compuesta por alrededor de 11.000 compañías que generan unas ventas de 72.600 millones de euros y dan empleo a alrededor de 529.000 personas, según datos de EUCOMED (European Medical Technology Association).

España ocupa un lugar destacado con un tamaño de mercado de 8.300 millones de euros, dando empleo directo e indirecto a unas 32.000 personas.

España forma parte, junto a Alemania, Reino Unido, Francia e Italia, de los cinco países que representan el **75% del mercado europeo**. Alemania y Reino Unido, conjuntamente, cuentan con un 44%, (28% y 16% respectivamente), seguidos de Francia (14%) e Italia (8,7%).

La **oferta española** de equipamiento médico está compuesta por **720 empresas** de las que 520 son fabricantes. En cuanto al tamaño, más de un 90% de las firmas del sector son pymes, aunque un grupo reducido de empresas grandes (8%) concentra el 57% del valor de la producción. Gracias a la fuerte inversión en I+D que el sector ha realizado entorno al 3% del total de ventas (225 millones de euros) un grupo importante de pymes ha alcanzado en los últimos años un alto nivel tecnológico y de calidad en sus productos. Esto les ha permitido posicionarse en los mercados internacionales, incluso frente a empresas multinacionales que dominan estos mercados, en subsectores como electromedicina e instrumental quirúrgico.

Geográficamente, la producción se concentra en las Comunidades Autónomas de Cataluña (42%), Madrid (30%), Comunidad Valenciana (11%), País Vasco (4%) y Andalucía (4%).

La oferta española cubre sólo el 20% del consumo nacional de tecnología sanitaria. El 80% restante está integrado por unas 1.200 empresas entre las que se encuentran las filiales importadoras y distribuidoras de los grandes grupos multinacionales médico-farmacéuticos (alemanas y estadounidenses



principalmente), otros importadores y distribuidores de pequeño y mediano tamaño y pequeños talleres transformadores, lo que supone una presencia muy relevante de capital extranjero en el mercado. Estas empresas se concentran principalmente en los subsectores de instrumental médico, electromedicina y dental. La alta presencia de capital extranjero es un desafío y un estímulo para las empresas españolas.

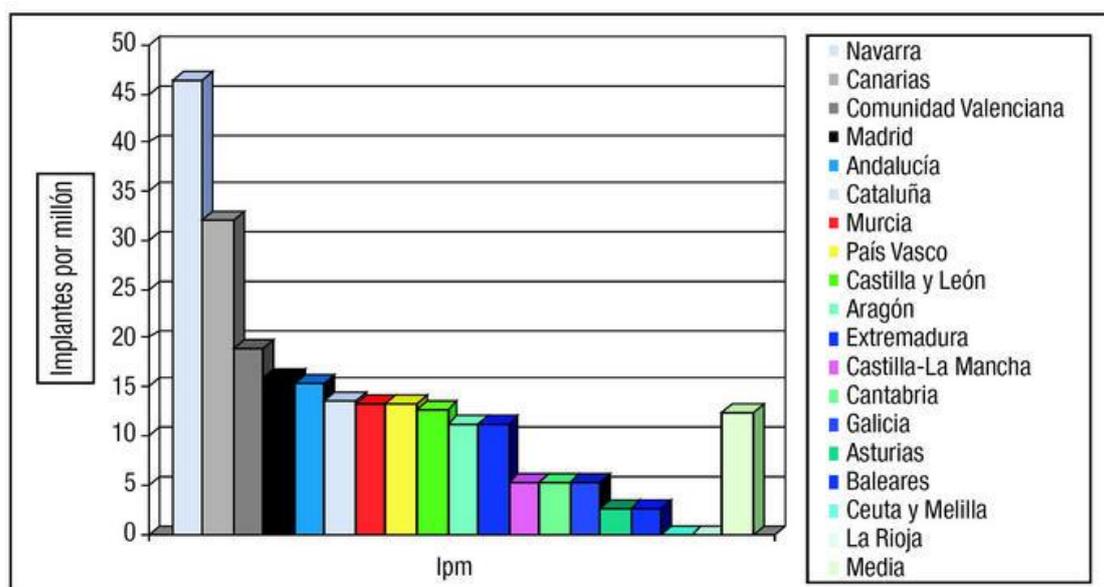
DEMANDA

Estados Unidos es el **principal consumidor** de dispositivos con un 50 por ciento del total mundial. **Seguido** muy de cerca por **Alemania, Francia y Reino Unido**. Otro importante comprador de materiales para el diagnóstico médico esta en el **Medio Oriente**, pues el cada vez más creciente nivel de vida, hace que los habitantes de los 12 países que integran esta región, padezcan de altos niveles de colesterol, presión.

Por otra parte el **mercado latinoamericano**, que se estima en más de 300 millones de clientes, ha mostrado un rápido crecimiento en los últimos años resultado de las políticas económicas y sociales que han implementado los gobiernos en materia de salud; así mismo, la región es considerada como el principal destino de 'turismo médico', por la buena calidad y los bajos costos que ofrecen a los pacientes de países desarrollados en tratamientos médicos, dentales y/o estéticos, lo que ha propiciado un incremento importante en ventas de equipos y dispositivos médicos

España es el **noveno país** en el ranking mundial de **consumo de productos sanitarios**. Los sectores de diagnóstico, ortopedia y productos de un solo uso copan la mayor parte del mercado español con un 70% de cuota. Los productos de electromedicina, mobiliario médico y dentales completan la oferta del mercado en España.





CLIENTES POTENCIALES

Nuestros clientes potenciales por orden alfabético son:

3M ESPAÑA, SL
AB MEDICA GROUP, SA
ABBOTT LABORATORIES, SA
ABBOTT MEDICAL OPTICS SPAIN, SL
ABBVIE FARMACÉUTICA, SLU
ACTEON MÉDICO-DENTAL IBÉRICA, SAU
ACUMED IBÉRICA, SLU
AIR LIQUIDE MEDICINAL, SLU
AIRMEDICAL PRODUCTS, SL
AJL OPHTHALMATIC, SA
ALCON CUSI, SA
ALERE HEALTHCARE, SLU
ALIFAX SPAIN, S.L.
ALLEGAN, SA
ALMA IT SYSTEMS, SL
ANGEL IGLESIAS, SA (IKUSI)
ANTONI CARLES, SA
ANTONIO MATACHANA, SA
ARTASANA SPAIN, SAU



ARTHREX ESPAÑA & PORTUGAL, S.L.U.
ARTICA TELEMEDICINA, SL
ASCOM NETWORK TESTING AB
ASTORA WOMEN'S HEALTH SPAIN, S.L.U.
AVINENT IMPLANT SYSTEM, SL
B. BRAUN MEDICAL, SA
B. BRAUN SURGICAL, SA
BARD DE ESPAÑA, SA
BARNA IMPORT MÉDICA, SA
BATADEC SPAIN, S.L.U.
BAUSCH & LOMB, SA
BAXTER, SL
BAYER HISPANIA, SL
BECKMAN COULTER, SLU
BECTON DICKINSON, SA
BELLCO SRL SUCURSAL EN ESPAÑA
BIEN AIR ESPAÑA, SA
BIO-RAD LABORATORIES, SA
BIOMERIEUX ESPAÑA, SA
BIOMET 3I
BIOMET SPAIN ORTHOPAEDICS SL
BIOSYSTEMS, S.A.
BIOTECHNOLOGY INSTITUTE, SL
BOEHRINGER INGELHEIM ESPAÑA, SA
BOSTON SCIENTIFIC IBÉRICA, SA
CAREFUSION IBERIA, 308, SL
CARESTREAM HEALTH SPAIN, SA
CARL ZEISS
CASA SCHMIDT, SA
CHIP IDEAS ELECTRONIC, S.L. (KUKUPIA)
CLÍNICA Y CONTROL, SA
COLOPLAST PRODUCTOS MÉDICOS, SA
COMERCIAL QUIRÚRGICA FARMACÉUTICA, SA
CONMED IBERIA, S.L.
CONVATEC, SL
COOK ESPAÑA, SA
COVACA, SA
COVIDIEN SPAIN, SL
CREATECH MEDICAL, SL



DAKO DIAGNÓSTICOS, SA
DENTAID, SL
DENTAL DE VENTA DIRECTA, SA (DVD)
DENTSPLY IH, SA
DIAGNOSTIC GRIFOLS, SA
DIAGNÓSTICA STAGO, SL
DIAMED IBÉRICA, SA
DIAMED IBÉRICA, SA
DIASORIN, SA
DIASORIN, SA
DIREX, SL
DISAURCE IBERIA, S.L.
DJO IBÉRICA PRODUCTOS ORTOPÉDICOS, SL
DM. CEO, SA
DRAEGER MEDICAL HISPANIA, SA
DURR DENTAL MEDICS IBÉRICA, SA
ECKERMANN LABORATORIUM, SL
EDWARDS LIFESCIENCES, SL
EFRON CONSULTING, SL
ELEKTA MEDICAL, SA
ELITE BAGS, SL
EMERGENCIA 2000, SA
EMERGENCIA 2000, SA
ENVASES FARMACÉUTICOS , SA (ENFA)
ESPECIALIDADES DENTALES KALMA, SA
ESPRODEN, SL
ESTABLECIMIENTOS ORTOPÉDICOS PRIM, SA
ESTEVE-TEIJIN HEALTHCARE, SL
ET MEDICAL DEVICES SPAIN, SA
EXATECH IBÉRICA, SLU
FADENTE, SA
FERRER PHARMA, SA
FRESENIUS KABI ESPAÑA, SAU
FRESENIUS MEDICAL CARE ESPAÑA, SA
FUJIREBIO IBERIA, SLU
GALIDENT, SA
GAMBRO LUNDIA AB SUCURSAL EN ESPAÑA
GARRIC MEDICA, SL
GARZÓN PRODUCTOS Y SERVICIOS DENTALES, SL



GASINOX, SL
GC IBÉRICA DENTAL PRODUCTS, SL
GENERAL ELECTRIC HEALTHCARE ESPAÑA, SA
GRUPO GASMEDI, SLU
GRUPO TAPER, SA
HAIN LIFESCIENCE SPAIN, SL
HANS E RUTH, SA
HENRY SCHEIN ESPAÑA, SA
HERAEUS KULZER IBERIA, SA
HERSILL, SL
HEXACATH ESPAÑA, SL
HITACHI MEDICAL SYSTEMS, SLU
HOLOGIC IBERIA, SL
HOSPIRA PRODUCTOS FARMACEUTICOS Y HOSPITALARIOS, S.L.
IBERNEX INGENIERÍA, SA
IGROBE RODAR 2001, SL
IMPLANT MICRODENT SYSTEM, SL
IMPLANT PROTESIS DENTAL 2004, S.L.U. (IPD)
IMPORTACION DENTAL ESPECIALIDADES, S.L.
INCOTRADING, S.A.
INFOMED SERVICIOS INFORMÁTICOS, S.L.
INSTRADENT IBERIA, S.L.
INTERNATIONAL VENTUR, S.A.
INTRA LOCK IBERIA, S.L.
ISSO, S.A.
IVOCLAR VIVADENT, S.L.U.
IZASA DISTRIBUCIONES TÉCNICAS, S.A.
IZASA HOSPITAL, S.L.
JOHNSON & JOHNSON, S.A.
JUVAZQUEZ, S.L.
KAVO DENTAL, S.L.
KCI CLINIC SPAIN, S.L.
KERAMAT, S.L.
KRAPE, S.A.
LABCLINICS, S.A.
LABORATORIO DEL DR. ESTEVE, S.A.U.
LABORATORIO DENTALES BETICOS, S.L.
LABORATORIOS HARTMANN, S.A.
LABORATORIOS HARTMANN, S.A.



LABORATORIOS INDAS, S.A.
LABORATORIOS LETI, S.L.
LABORATORIOS MACRIMASA-PHARMA, S.A.
LABORATORIOS NORMON, S.A.
LABORATORIOS URGO, S.L.U.
LAMBRA, S.L.
LEXEL, S.L.
LEXEL, S.L.
LINDE MEDICINAL, S.L.
LINEA DE COMPONENTES PARA IMPLANTES, S.L.
MACO PHARMA
MADESPA, S.A.
MANOHAY DENTAL, S.A.U.
MASTER TECNIC ASISTENCIA, S.L.
MATERLAB, S.L.
MEDICAL PRECISION IMPLANTS
MEDLINE IBERIA
MEDTRONIC IBERICA, S.A.
MENARINI DIAGNOSTICS, S.A.
MERZ PHARMA ESPAÑA, S.L.
MESSER IBÉRICA DE GASES, S.A.U.
MICROFLUX, S.A.
MÖLNLYCKE HEALTH CARE
MOVACO, S.A.
MOZO-GRAU, S.L.
NOBEL BIOCARE IBERICA, S.A.
NORDIC PHARMA, S.A.U.
NOVALAB IBÉRICA, S.A.L.
NSK DENTAL SPAIN
NUEVA FEDESA, S.A.U.
NUUBO
OIARSO, S.COOP. "BEXEN"
ONTEX PENINSULAR , S.A.
ORDISI, S.A.
ORION HEALTH, S.L.U.
ORTHO CLINICAL DIAGNOSTIS SPAIN, S.L.
ORTOBAO, S.L.
ORTOPEDIA GRAU SOLER, S.A.
ORTOSUR, S.A.



OSATU, S.COOP.
OSTEAL IBERICA, S.A.
OSTEOGENOS, S.R.L.
OXIMESA, S.L.
OXOID, S.A.
PALEX MEDICAL, S.A.
PHIBO DENTAL SOLUTIONS, S.L.
PHILIPS IBERICA, S.A.
PRIM, S.A.
PROCLINIC, S.A.
PROMEGA
QIAGEN IBERIA, S.L.
QUERMED, S.A.
RADIOLOGIA, S.A.
RADIOMETER IBERICA, S.L.
RED DE ASISTENCIA PEDIATRICA, S.L. (MEDIBABY)
RESMED EPN LTD SUCURSAL ESPAÑA
RGB MEDICAL DEVICES, S.A.
ROCHE DIAGNOSTICS, S.L.
RS MEDICAL COMPANY, S.L.
S.T. ELECTROMEDICINA, S.A.
SALUMEDIA TECNOLOGÍAS, S.L.
SANHIGÍA, S.L.
SANOFI - AVENTIS, S.A.
SEDECAL, S.A.
SERVICIO INTEGRAL HOSPITALARIO, S.L. (SIH)
SIBEL, S.A.
SIEMENS HEALTHCARE DIAGNOSTICS, S.L.
SISEMED
SMITH & NEPHEW, S.A.
SMITHS MEDICAL ESPAÑA, S.R.L.
SOFTWARE NEMOTEC, S.L.
SORIN GROUP ESPAÑA, S.L.
SPINREACT, S.A.
ST. JUDE MEDICAL ESPAÑA, S.A.
STERIS IBERIA
STRYKER IBERIA, S.L.
SUMINISTROS MAPO, S.L.
SUMISAN, S.A.



SURGIVAL, CO. S.A.U.
SYSMEX ESPAÑA, S.L.
TALLADIUM ESPAÑA, S.L.
TALLERES MESTRAITUA, S.L.
TB DIAGNOST, S.A.
TECNICAS BIOFISICAS, S.L.
TELIC, S.A.
TERUMO EUROPE ESPAÑA, S.L.
TEXPOL, S.A.
THE BINDING SITE GROUP LIMITED SUCURSAL EN ESPAÑA
THERMO FISHER SCIENTIFIC, MICROGENICS GMBH PRODUCTS, DIVISIÓN DIAGNÓSTICO
THUASNE ESPAÑA, S.L.U.
TOPCON ESPAÑA, S.A.
TOSHIBA MEDICAL SYSTEMS
UEDA EUROPA, S.A.
UNION DENTAL, S.A. (UNIDESA)
UPPERMAT, S.A.
VALDENT, S.L.
VAMEDIS, S.L.
VESISMIN, S.L.
VICTOR CAMPS, S.L.U. (IMPER-ORTHO)
VIRCELL, S.L.
VITRO, S.A.
VOLCANO EUROPE BVBA/SPRL
W.L. GORE Y ASOCIADOS, S.L.
WALDEMAR LINK ESPAÑA, S.A.
WEHADENT IBERICA, S.L.
WORLD MEDICA, S.L.
ZIMMER DENTAL
ZONAIR 3D
Fuente: FENIN www.fenin.es La Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria



Atendiendo a su volumen de facturación, las principales empresas del sector son:

ANTONIO MATACHANA www.matachana.com
SOCIEDAD ESPAÑOLA DE ELECTROMEDICINA Y CALIDAD www.sedecal.com
PRIM www.prim.es
LABORATORIOS INIBSA www.inibsa.es
INDUSTRIAS PARDO www.pardo.es
EMERGENCIA 2000 www.emergencia2000
BIOKIT www.biokit
BIOSYSTEMS www.biosystems-sa.com
LABORATORIOS INDAS www.indas.es
TELSTAR INDUSTRIAL www.telstar.com
GRUPO GRIFOLS www.grifols.com

Nos parece importante para finalizar y teniendo en cuenta que los productos que fabriquemos van a ser utilizados por profesionales de la sanidad en hospitales dar datos del **sistema sanitario español**.

SISTEMA SANITARIO ESPAÑOL

España dispone de una asistencia sanitaria universal, directa y gratuita. Cada vez más los pacientes exigen el acceso a los mejores productos y a la incorporación de los últimos avances tecnológicos, lo que supone un mayor esfuerzo investigador.

El gasto sanitario español se sitúa en el 8% del PIB y las previsiones son que se incremente para poder atender el aumento de la demanda.

El sistema sanitario español cuenta con **804 hospitales** que contienen 160.981 camas. Hay 345 hospitales de gestión privada, a los que hay que añadir 120 hospitales privados benéficos. El sistema público cuenta con 339 hospitales, 107.745 camas y 2.702 centros de salud.

Desde hace algunos años, se asiste a la implantación de un nuevo sistema concesional de gestión de los centros hospitalarios, en el que las compañías privadas prestan servicios al sector público.

Las adquisiciones de equipamiento médico revisten varias modalidades: concurso público, compras directas y adquisiciones en forma de leasing



(mantenimiento y sustitución de equipos a cargo del proveedor) dependiendo de la modalidad de gestión, de la cantidad invertida y de la tecnología adquirida.

CONCLUSIÓN

Con los datos anteriores se observa que **la oferta no alcanza a suplir la gran demanda** que actualmente hay de estos productos por lo que estamos seguros que habrá clientes potenciales que estén interesados en subcontratarnos ya que es un **mercado en continuo crecimiento**.

