

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

En primer lugar ofreceríamos un servicio de atención al cliente donde nos comprometeremos a ofrecer garantías, devoluciones e incluso críticas en la página web.

Podemos incluir promociones para los clientes que compren habitualmente, como descuentos.

En las redes sociales también se realizarán sorteos en los cuales regalaremos fundas personalizadas.

En la página web se podrán enviar diseños para que nuestros clientes puedan colaborar con la empresa y el más original será incluido en nuestro catalogo.