

# PROPOSICIÓN DE VALOR

---

## Propuesta de valor:

Trata del “pain statement” que solucionamos para el cliente y cómo le damos respuesta con los productos y/o servicios la iniciativa. Explica el producto/servicio que se ofrece a los clientes



- ¿Qué valor entregamos al cliente?
- ¿Cuál de los problemas de nuestro cliente estamos solucionando?
- ¿Qué necesidad estamos satisfaciendo?

- NAAAJ Fotógrafos cuenta con su propia línea de ropa, lo que requiere también tener una serie de modelos para posar con ella puesta. Por su puesto, nos dedicamos también a la fotografía en sí, tanto particular como profesional.
- Nuestra línea de ropa es asequible, al igual que nuestras fotos (por el genial precio de tan solo 50€ sesión; aunque el precio podría variar \*preguntar\*)
- Somos una empresa cercana a nuestro público.