

SOCIEDADES CLAVE

En este paso se especifican los proveedores necesarios para llevar a cabo el modelo de negocio. Es prácticamente imposible que una empresa pueda autoabastecerse por sí misma. Es más probable que su propuesta de valor triunfe si se apoya en otras empresas para llevarla a cabo.

En NISIPA hemos realizado un convenio con los supermercados Hipercor para poder abastecer el servicio de comidas y limpieza. Con este convenio podemos obtener los productos, tanto de comida como de limpieza, a un precio más económico.

Para llevar a cabo el servicio de actividades tenemos un convenio con los viajes El Corte Inglés.

Además, tenemos un convenio con un nutricionista que estará encargado de elaborar las dietas específicas para cada cliente.

Por último, para poder que nuestros clientes no se sienten nunca solos, tenemos otro convenio con M&T systems, la empresa encargada de proporcionarnos unos dispositivos para que los clientes, en caso de emergencia, puedan ponerse en contacto con nosotros.

