

Fuentes de ingresos:

Financiación inicial:

La principal fuente de financiación inicial serán los préstamos bancarios, ya que la cantidad de dinero necesaria para montar el negocio es bastante elevada y actualmente no disponemos de tal cantidad de dinero.

Otra fuente de financiación inicial serán nuestros ahorros, en los que cada socio aportará la misma cantidad que saldrá de dividir el total del capital necesario para poner en marcha entre el número de socios, que en este caso es cuatro.

Ingresos recurrentes:

La principal fuente de ingresos recurrentes serán las ganancias obtenidas de la venta de nuestros productos.

Otras fuentes de ingresos serán las ganancias obtenidas de sorteos que realizaremos frecuentemente en los que participarán nuestros clientes, ya que para participar en tales sorteos deberán una mínima cantidad de dinero y en los que podrán ganar comidas gratis, vales descuento o dinero en efectivo, además de ingresos extras de periodos de descuentos de nuestros productos, o incluso publicidad.