

# STARTINNOVA

## PROIEKTUA

### **Parte - hartzaileak:**

June Diego, Hajar Bahri, June Markaida, Lide Markaida eta Irati Beaskoetxea.

### **AUKERATUTAKO IDEIA:**

Proposatuko dugun proiektua teknologikoki aurreratutako tanpoi edo tampax-a da. Emakumeen bizitza errazteko, hau da, arazoak kontrolatzeko gailu berria. Honako hau tanpoi bat da, baina tanpoi normalekin alderatuz honakoak tanpoiarekin batera doan mugikorreko aplikazioarekin lotuta dago. Tanpoia aldagarri eta errekarablea da, hots, algodoiak aldatu eta aplikagailuak zein korda finkoa eta kargatu daiteke. Horrek barnean sentorea du, eta odol fluxu eta kantitatea neurtzen du, ondoren portzentaien bidez aplikazioan adierazten dena. Tanpoia aldatzeko momentua edo portzentai zehatz batera heltzean abisatu egiten du. Honen helburua hileroko ezbehar, istripu zein mota horretako arazoak kontrolatzea da, emakume askok zikindu eta noiz aldatu behar duten ez dakitelako.

### **1.- BALOREZKO PROPOSAMENA**

#### **Zuen kasuan, zer da balioa ematen dion hori?**

Produktu honek ematen dituen balioak honako hauek dira:

Pertsonalizazioa: Produktuak bezero baten edo bezero segmentu baten beharrezanetara egokituta dago.

Bizitza erraztea: Bezeroari bizitzako zenbait arlotan erraztasunak ematea.

Prezioa: Fakturagarritasuna eta erabiltzeko erreztasuna eskeintzen du.

### **2- MERKATUAREN SEGMENTAZIOA**

#### **Zuen kasuan, zein da xede- publikoa eta haren ezaugarriak?**

Gure kasuan, xede-publikotzat emakumeak ditugu. Batez ere nerabezarora hasi eta helduak diren emakumeak erreferentzia puntu bezala ditugu.

Gure merkatuari dagokionez, mixtoa izango litzateke bezero zehatz eta berezituak bezero bezala edukiko ditugu. Hilerokoari eta honek ematen dituen zailtasunei aurre egitea dugu helburu, produktu honekin emakumea

### **3- FUNTZESKO ELKARTEAK**

#### **Zuen kasuan, zeintzuk dira funtzesko elkarteak?**

Gure enpresa berak ez lituzke jarduera osoak egingo.

Webguneak sortzeko gaitasunari dagokionez, eta garraioari ere dagokionez, beste enpresa batzuei helaraziko genieke kargua.

Baina funtzesko baliabide eta jarduerak guk egingo genituzke, hala nola produktua ekoiztu eta enpresaren zuzendaritza.k lagunduz.

### **4- IRABAZI-ITURRIAK**

#### **Zuen kasuan, zeintzuk dira enpresaren irabazi iturriak?**

Gure proiektuan, diru iturriak bereziki aktiboen salmentak izango lirateke. Gure kasuan tanpoi aldagarri eta errekaragarria, teknologia azkarraren bidez funtzionatzen duena. Hau da, gure produktuen prezioa haien ezaugarrien arabera eta bolumenaren arabera izango litzateke. Hots, tanpoiaren ezaugarrien, tamainuaren eta kantitatearen arabera izango da prezioa. Horrez gain, ordainketa bakarrek diru-sarrerak izango dira.

### **5- KANALAK**

#### **Zuen kasuan, zeintzuk dira kanalak?**

Erabiliko genituzkeen kanalak zeharkakoak izango lirateke eta baita propioak ere.

Automatizazio metodoa erabilgarria izanenez, hots, webgune eta aplikazio baten bidez gure zerbitzuaren inguruko zalantzak argitu eta bezeroekin harremanetan jarriko ginateke.

Online denda bat da gure tanpoi pertsonalizatuak eta errekaragarriak saltzeko erabiliko dugun kanala. Hori dela eta, posta bidez egingo genuke produktuen banaketa bezeroengana hel dadin. Hori aurrera eramateko garraio-enpresa baten bitartez banatuko genituzke egindako eskaerak.

### **6-BEZEROEKIKO HARREMANAK**

#### **Zuen kasuan, nolakoa da bezeroekiko harremanak?**

##### **KONBINAZIOA:**

Zerbitzu automatizatu webgunearen bidez bezeroek informazioa jaso eta eskabideak egin ahal ditzaten denda fisikoez joan ahal; izatez gain.

Produktuarekin bat datorren mugikorrek app-a ere, baita bezeroen zalantzak egiteko bezeroen arretako zerbitzu pertsonalizatu.

## **7 - FUNTSEZKO BALIABIDEAK**

### **Zuen kasuan, zeintzuk izango lirateke funtsezko baliabideak?**

- Baliabide intelektualak eta giza baliabideak: *Sorrera ,diseinua.*
- Finantza baliabideak: *Proiekturako inbertsioa.*

## **8 - FUNTSEZKO JARDUERAK**

### **Zuen kasuan, zeintzuk dira funtsezko jarduerak?**

Gure kasuan funtsezko jarduera ekoizpena da, hau da, tanpoi bereziak diseinatzea, ekoiztea eta saltzeko betekizuna.

Horrez gain, enpresaren web orria eta mugikorreko app-a garrantzitsua da, enpresa bera mantentzeko eta sustatzeko.

## **9 - KOSTUEN EGITURA**

### **Zuen kasuan, zein da kostuen egitura?**

Kostuak minimizatzen saiatzen da:

- Kostu finkoak: hasteko webgunea da kostu finko bakarra.
- Kostu aldagarriak: produktua ekoizteko materialak erabiltzen dira, hala nola algodoia, kordela... Beraz, salmenta-bolumenaren arabera da.