DIRU SARRERAK

Prezioan gogor jokatzea erabaki dugu, 49 eurotan finkatu baitugu gure produktuarengatik eskatzen duguna. Horrek marjen txikiekin jokatzea bideratzen gaitu, eta beraz zorrotz ibiliko gara.

Guk produktu bat saltzen dugu, aktiboen salmentan gabiltz eta gure TXAIKOLNAMO gailu sendo eta iraupen luzekoa denez, ordainketa bakarreko diru-sarrera motaren aurrean gaude. Bezeroak fidelizatu nahi ditugu… bezeroek familiakideak dituztelako, lagunak… eta hauek txirrinduak.

Gure produktua bezeroak berak (edo empresa saltzaileak) instalatzen du eta sortuko liguken arazoengatik ez zaigu ekonomikoki errentagarria iruditzen instalazioaren esparruan gu sartzea (produkzioarekin nahiko lan izango baitugu).