

## 9. Kostuen egitura

Gure enpresak balioan oinarritutako negozio-eredua eramango luke aurrera. Hau da, gure interen handiena ez da kostuak minimizatzea, baizik eta gure poltsen kalitatea zaindu eta marka. Guk poltsak MISAKO enpresari erosiko geniezke. Enpresa honek jada erreputazio bat dauka eta bere produktuen kalitatea zaintzen dute, beraz guk erreputazio hori irabaziko genuke haiekin lan eginda.

-Kostu finkoak: lokal bat gure produktua ekoizteko, beste lokal bat gure produktua saltzeko eta webgunearen hostinga.

-Kostu aldakorrak: poltsak eta argiak, salmenta-bolumenaren araberako kostua dute.

- Enpresa martxan jartzeko lehenengo hilabetean **13.882€**-ko gastua izango genuke

-Gure lokala **2.650€/hilabete**an baloratuta egongo litzateke, alokatuta egongo litzateke. Oreretako Viteri kalean kokatu dago, hau da, Oreretako zentroan. Lokala 100 metro karratu ditu.

-Misako enpresari 12€tan erosiko genioke poltsa bakoitza. 100 poltsa erosiko genituzke hasteko = **1.200€**

-Argiak 14,99€tan erosiko genituzke PHILIPS enpresari. 100 argi erosiko genituzke hasteko = **1.499€**

-Argi indarraren prezioa **150€/hilabete**an inguru egongo litzateke.

-Dendaren mobilarioaren batz besteko prezioa **2.138€** inguruan egongo litzateke.

-Ura **20€/hilabete**an

-Basura **10€/hilabete**an

-Ordenagailua on-line salmentak egiteko **799€**

-Telefonoa **20€**

-Telefono linea eta internet movistar enpresarekin **38€/hilabete**an

-Kaxa erregistragailua **150€**

- Gastu hau berreskuratzeko 60€-tan baloratutako 233 poltsa saldu beharko genituzke.

- Ondorengo hilabeteetako kostua **5.437€** izango zen.

### GALDERAK

- a) Zein dira zuen proiektuaren kosturik garrantzitsuenak? Gure proiektuaren kostu garrantzitsuenak lokala, poltsa eta argiak dira.

