



4. FUENTES DE INGRESO

Nuestras principales fuentes de ingresos son las siguientes:

- Ingresos por publicidad.
- Donaciones particulares.
- Subvenciones públicas.

Debemos tener presente que los clientes no pagan nada por descargar nuestra aplicación. Por ello debemos recurrir a vías alternativas para generar ingresos y mantener nuestra empresa con capacidad de afrontar los diferentes costes operativos.



Ingresos por publicidad



Nuestro flujo principal de ingresos va a ser de la publicidad de las empresas que se anuncian en nuestra aplicación. Esto dependerá, en buena medida, del nivel de descargas que consigamos que tenga nuestra aplicación. Hay que tener en cuenta que cada día más empresas recurren a este nuevo soporte publicitario para darse a conocer o captar nuevos clientes, debido a que, en la actualidad, prácticamente todas las personas tienen móvil y descargan montones de aplicaciones, por lo que tenemos una gran posibilidad de contactar con empresas interesadas en publicitarse en nuestra aplicación.

La aplicación estará disponible en dos versiones para los usuarios: una de ellas será de forma gratuita, pero incluyendo todas las publicidades que tenga la página e incluyendo todas sus funciones de uso. Otra sería una versión de pago en la que, por un precio asequible, podrán descargarla sin contenido publicitario, aunque las funciones de la aplicación siguen siendo las mismas que la aplicación gratuita.

Donaciones de particulares

Las donaciones personales nos podrán ayudar bastante en nuestro proyecto, aunque en los tiempos que corren suelen ser difíciles de conseguir, por el tema de la crisis. Teniendo en cuenta que la actividad a la que nos dedicamos es un tanto especial, porque es de carácter social y para ayudar a gente necesitada, podemos despertar algún que otro corazón y tratar de apelar a la cualidad caritativa de parte de la sociedad.



Hemos abierto una sección en la página web y en la aplicación, donde estamos abiertos a recibir donaciones por transferencia bancaria de personas particulares. Ante estos problemas sociales la gente se suele implica de manera personal, y queríamos darles un lugar físico y accesible por si se quieren involucrar y participar. También hay un apartado en la red a través del cual se puede donar la cantidad deseada a través de una cuenta crowdfunding (sistema informático de donativos) ya que en la página web el número de usuarios que lo puede ver y participar es mucho mayor que las donaciones físicas y muchísimos más flexible. Si la gente se anima a colaborar en el proyecto con sus donaciones, aumentarán nuestros ingresos y esto conlleva a tener un mejor portal y desarrollar mejor la aplicación para dar un mejor servicio y poder tener unos buenos servidores para que la información llegue rápido que es una de las bases de nuestro proyecto.

Ayudas públicas

Debido a que es una empresa de ámbito de mejora social hemos hablado con el Ayuntamiento de Madrid para que nos concediese ayudas supletorias y ha visto positivamente esta iniciativa ya que considera que es un gran beneficio social para una parte de los ciudadanos de Madrid.

