

SILIFEED

FUENTES DE INGRESOS

Nuestra **primera inversión va a ser muy elevada** por todos los gastos que tenemos que cubrir: el alquiler de un establecimiento, los gastos que supone mantenerlo, el contenedor y el pago a los proveedores. Nuestra principal fuente de ingresos será la venta, pero para ello deberemos invertir.

Para la financiación contaremos con la ayuda de la aplicación llamada **Crowdfunding** y el ayuntamiento para la instalación de los contenedores en las calles.

Entrado en el tema de las ventas, nuestro producto tiene muchos puntos a favor. Los productos que vamos a vender son baratos para el uso de cualquier ciudadano.

Los productos que vamos a vender los hemos dividido en dos cajas según su precio: la caja de 20 pares costará 5€ y la caja de 50 pares costará 12€. El par saldrá a **0,50€**.



Dibujado de la idea de cómo va a ser una de nuestras cajas.

-Definición de Crowdfunding

Tabla que refleja nuestra estimación de ingresos.

Número de pares vendidos	EUROS
1	0,5
10	5
20	10
30	15
40	20
50	25
60	30

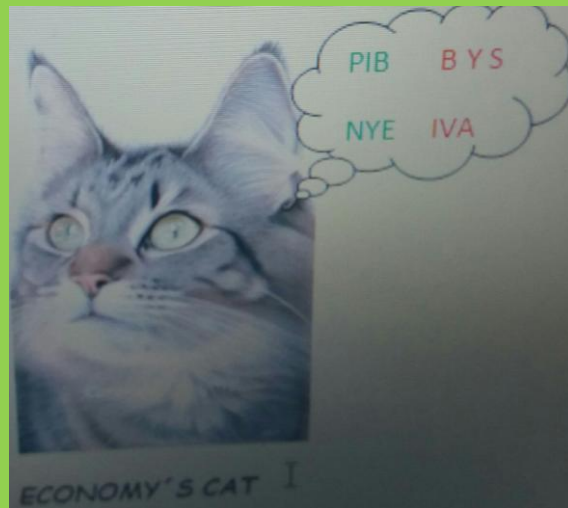


Foto de nuestro logo.