

# SILIFEED

## FUENTES DE INGRESOS

Nuestra **primera inversión va a ser muy elevada** por todos los gastos que tenemos que cubrir: el alquiler de un establecimiento, los gastos que supone mantenerlo, el contenedor y el pago a los proveedores. Nuestra principal fuente de ingresos será la venta, pero para ello deberemos invertir.

Para la financiación contaremos con la ayuda de la aplicación llamada **Crowdfunding** y el ayuntamiento para la instalación de los contenedores en las calles.

Entrado en el tema de las ventas, nuestro producto tiene muchos puntos a favor. Los productos que vamos a vender son baratos para el uso de cualquier ciudadano.

Los productos que vamos a vender los hemos dividido en dos cajas según su precio: la caja de 20 pares costará 5€ y la caja de 50 pares costará 12€. El par saldrá a **0,50€**.



Dibujado de la idea de cómo va a ser una de nuestras cajas.

### [-Definición de Crowdfunding](#)

Tabla que refleja nuestra estimación de ingresos.

| Número de pares vendidos | EUROS |
|--------------------------|-------|
| 1                        | 0,5   |
| 10                       | 5     |
| 20                       | 10    |
| 30                       | 15    |
| 40                       | 20    |
| 50                       | 25    |
| 60                       | 30    |

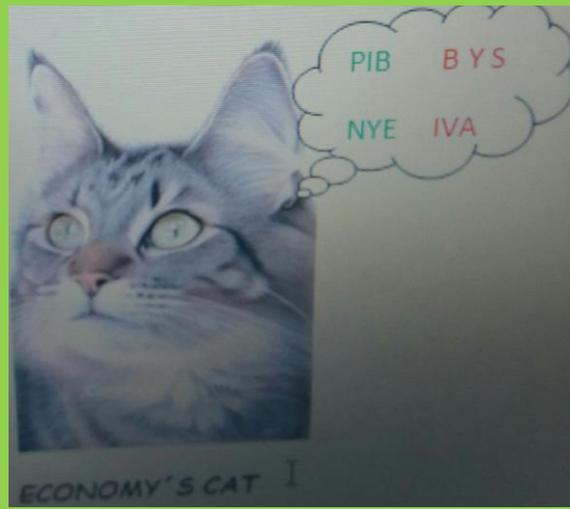


Foto de nuestro logo.