

En cuanto a las fuentes de ingresos, va a depender de los métodos de pago que prefiera el cliente, de la lista de precios del producto en este caso se podría vender el producto a empresas tecnológicas, con el apoyo de estas podemos subir en cuanto a ganancias ya que se nos dará más a conocer también.

Una gran ventaja para nuestro producto es el siguiente, el ámbito de la seguridad nos pone en la mira de las empresas de seguridad, que buscan cosas de este tipo innovadoras, si nos convertimos en una proveedora para ellos, podremos obtener una fuente de ingresos bastante buena para nuestra marca e empresa.

Otra fuente de ingresos podríamos salir si conseguimos que nos compren el producto empresas tecnológicas, nos beneficiamos de un porcentaje por vender nuestro producto.