

Estructura de costes

Nuestro principal gasto es la compra del local en el que venderemos nuestros productos ya que tendrá que estar situado cerca del centro para que así el porcentaje de los clientes sea mayor. Además del local, habrá que pagar la electricidad, el agua, los ordenadores, nuestra propia página web y la publicación de nuestro servicio para que nuestros clientes lo conozcan.

Por un lado, hay que tener en cuenta el dinero que gastaremos en una empresa distributiva, una fábrica que haga nuestros productos con los materiales necesarios, es decir, habría que pagar tanto los materiales como la producción de dichos productos, y tendríamos que pagar a los desarrolladores de hardware y software.

Por lo tanto, para poder pagarles tendremos que pedir un préstamo o un crédito al banco y luego habrá que devolverlo. Parte de ese dinero ha de ser para los técnicos y los personales de la empresa que se deberá contratar y, por último, una patente para que el nombre de la empresa no sea copiado por otra.