

Sociedades claves (alianzas estratégicas y proveedores)

Necesitamos contar con una serie de proveedores que satisfagan nuestras necesidades diarias. Dentro de ellos se encuentran nuestros socios claves que son Biopacksystems, La Artesa de Manuel de Torrelavega y Cambi Catering de Santander. Debemos de alcanzar acuerdos con dichas empresas, así como con los encargados de los lugares donde vamos a ubicar nuestras máquinas expendedoras.

La empresa Biopacksystems se dedica a la fabricación y elaboración de envases y embalajes. Se encargara de fabricarnos unos tuppers sostenibles y ecológicos, así como resistentes al calor. Estos llevaran el nombre y logo de nuestra marca. También nos suministran los cubiertos y el precio de ambos elementos quedara acordado en 12 céntimos, debido a los descuentos por volumen que nos aplicaran. Acordaremos realizar compras mensuales, una parte de dichos tuppers será almacenada en nuestro local y otra enviada a nuestras empresas de comida.



La Artesa de Manuel y Cambi Catering se encargaran de la elaboración de nuestras comidas, de acuerdo a nuestros menús e indicaciones.



Les enviaremos nuestros tuppers semanalmente y estos serán rellenos diariamente. El precio acordado de los primeros y segundos platos es de un 1€ y

1,5€, mientras que de los sándwiches y baguettes y postres será de 0,75€ y 0,50€. Estos bajos precios se deben a los descuentos aplicados por volumen de compra. También estará acordado que, diariamente, todas las mañanas deberán estar preparados todos los tuppers y comidas necesarias para cada día. Estos serán recogidos y enviados a nuestro local, para desde allí gestionar la reposición de las diferentes máquinas.

También deberemos tener una serie de acuerdos con el ayuntamiento de Santander, la Universidad de Cantabria, los Hospitales de Valdecilla y Sierrallana, etc. para que nos permitan la colocación de nuestras máquinas expendedoras, por lo que deberemos de pagar unos impuestos.