

IES Virgen de la Paloma

Módulo EIE (GS)

Nombres: Carlos García Marín, Ángel Iglesias Gallardo, Marcos Do Campo Rubio y Carlos Navalón Carrasco

WSI WILLIAMS SERVICIOS INFORMÁTICOS

IDEA DE NEGOCIO

Nuestra idea de negocio consiste en ofrecer un servicio personalizado, principalmente destinado a todo tipo de empresas y por otro lado a particulares, ofreciendo un servicio web para ello. El servicio consiste en un análisis de las necesidades informáticas que tiene el cliente en cuestión, asesorándolo en todo momento, resolviendo sus dudas y problemas en relación al diseño, montaje y la puesta en funcionamiento de los pedidos que nos soliciten.

Nuestra empresa responde a la demanda en aumento de equipos informáticos adaptados a las necesidades del consumidor, ya que muchas veces se encuentran perdidos en el momento de elegir un equipo adecuado.

PROPUESTA DE VALOR

¿Qué necesidades o problemas les estoy resolviendo?

Nuestro producto soluciona el problema que puede surgirles a nuestros clientes a la hora de elegir un equipo ya que una gran parte de los consumidores no posee conocimientos a cerca del hardware y el software que compra, muchas veces el usuario paga por un equipo con unas especificaciones muy elevadas para el el uso que le va a dar al PC, nosotros estudiamos esas necesidades y adaptamos el PC a ellas y optimizamos para dar un coste mínimo.

Esto también sucede de forma similar con el caso de las empresas pero aun con mas énfasis ya que muchas empresas son muy dependientes de sus equipos. Además del factor económico, ya que a mayor numero de unidades mejores presupuestos podremos elaborar y menos quebraderos de cabeza para esta empresa en cuestión.

¿Qué crees que hará que los posibles clientes prefieran acudir a tu negocio y no a otro de la competencia?

Creemos que los clientes preferirán acudir a nuestro negocio principalmente porque vendemos en todo momento una asesoría totalmente personalizada y adaptada a las necesidades del cliente. Nuestro principal objetivo es hacer que el cliente sienta que todas sus dudas, necesidades e inquietudes a la hora de comprar el equipo (o un grupo de equipos, en caso de ser una empresa) se vean resueltas siempre desde el mejor trato, cercanía y profesionalidad. Para ello le realizaremos al cliente un estudio personalizado e innovador con el que ceñirnos exclusivamente a sus necesidades.

DAFO DEL NEGOCIO

Ámbito Interno	Ámbito Externo
Debilidades: <ul style="list-style-type: none">- No tenemos experiencia empresarial- No tenemos capital	Amenazas: <ul style="list-style-type: none">- Fuerte competencia en el sector- Las grandes superficies pueden tirar precios y esto nos afectaría
Fortalezas: <ul style="list-style-type: none">- Técnicos en electrónica- Buenos conocimientos en informática e interés en el sector- Tenemos pasión por el trabajo que realizamos, pues es principalmente nuestro hobby	Oportunidades: <ul style="list-style-type: none">- La capacidad de abrirnos en el mercado y ofrecer el servicio a más clientes- Ofrecemos un servicio distinto que no se hace en otras empresas- Nuestro catálogo de productos es expandible, pues el mercado cada vez pide más diversidad