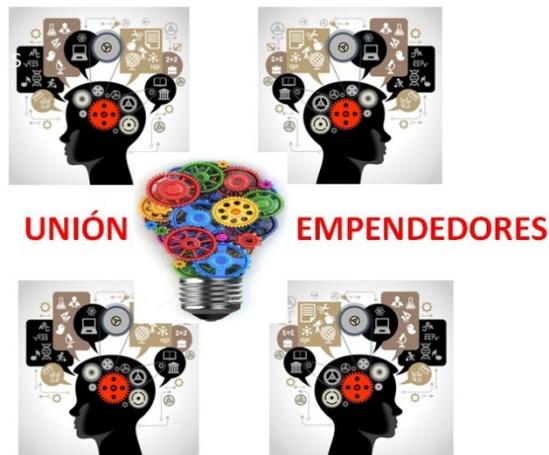


UNIÒN EMPRENDEDORES



FUENTE DE INGRESOS

- Prima de suscripción (20€)
- Venta física del servicio a través de comercios asociados
- ingresos por servicios que provee la pagina que no entran en la prima de suscripción, como poner en contacto a usuarios con empresas del sector.
- Publicidad.

Ventas en red o piramidal

Además tenemos planeado establecer una red de comerciales como otra fuente de ingreso con el fin de que compren nuestro servicio para revenderlo a sus conocidos con el fin de obtener un beneficio.

Implementamos esta estrategia apoyándonos en un modelo de negocio en red o más conocido como piramidal. Debido a su gran éxito con productos de consumo.

Hemos establecido un punto de equilibrio de dos suscripciones diarias para mantener la rentabilidad.

Costes totales / EN EL TIEMPO = $11000/360=30,555555$

Lo cual con dos suscripciones diarias conseguiríamos el punto de equilibrio

	COSTES	TIEMPO (días)	SUSCRIPCIONES	IMPORTE
anual	11000	360	720	14400
mensual	909,107	30	60	1200
semanal	212,9589	7	14	560
diaria	30,1369	1	2	40