

9 ESTRUCTURA DE COSTES

Después de haber analizado nuestros ingresos, procedemos a analizar nuestros costes de negocio.

Entre los costes que nos vamos a encontrar, tenemos; costes fijos y costes variables.

- **Costes fijos:** Los costes fijos de nuestra idea son relativamente bajos, respecto de los costes variables. Esto se debe a que no somos fabricantes reales del producto, sino que actuamos como meros intermediarios, nos dedicamos a la compra venta del producto. Así, podemos permitirnos “el lujo” de fabricar solamente y sobre demanda los productos que realmente vamos a vender. Entre nuestro costes fijos podemos destacar:
 - Coste de un almacén, donde se guardarán las mesas y sillas destinadas para el alquiler y la venta.
 - Coste de una pequeña oficina
 - ...

- **Costes variables:** Son los más voluminosos económicamente hablando de nuestra idea, y entre ellos nos podemos encontrar:
 - Las mesas que pedimos producir a nuestro fabricante, que siempre dependen del volumen de pedidos que tengamos.
 - Otro mobiliario destinado a la venta.
 - ...

Teniendo en cuenta los ingresos y la previsión de ventas que ya calculamos en el apartado cuatro para los cuatro primeros años, procedemos a compararlos con sus costes para el mismo periodo, y así obtener la previsión de beneficios que obtendrá nuestro negocio en los próximos cuatro años.

Con todo lo anterior, obtenemos la siguiente tabla:

		AÑO			
		1	2	3	4
Mesas vendidas	INGRESOS				
	Unidades vendidas	100	120	130	140
	Precio	750,00 €	750,00 €	770,00 €	780,00 €
	Total ventas	75.000,00 €	90.000,00 €	100.100,00 €	109.200,00 €
Mesas alquiladas	Unidades vendidas	150	230	330	260
	Precio	360,00 €	370,80 €	381,92 €	393,38 €
	Total ventas	54.000,00 €	85.284,00 €	126.034,92 €	102.279,25 €
	Total ingresos	129.000,00 €	175.284,00 €	226.134,92 €	211.479,25 €

		AÑO			
		1	2	3	4
COSTES					
	Unidades fabricadas	250	200	230	220
	COSTE VARIABLE	450,00 €	463,50 €	477,41 €	491,73 €
	COSTE FIJO	30.000,00 €	35.000,00 €	40.000,00 €	45.000,00 €
	TOTAL COSTE	142.500,00 €	127.700,00 €	149.803,15 €	153.179,97 €

BENEFICIOS	- 13.500,00 €	47.584,00 €	76.331,77 €	58.299,27 €
------------	---------------	-------------	-------------	-------------

A la vista de ambas tablas, podemos extraer las siguientes conclusiones:

1. En los cuatro años los costes variables son entre cuatro y cinco veces mayores que los costes fijos. Lo que nos da una cierta estabilidad financiera ante una bajada de ventas.
2. El primer año no sólo no obtenemos beneficios, sino que obtenemos pérdidas. Esto se debe a que fabricamos 150 mesas destinadas al alquiler, las cuales son pagadas totalmente en el primer año. Este dinero se recuperará a lo largo de los tres años siguientes, que es la duración del alquiler de las mismas.