

## 4 FUENTES DE INGRESOS

Antes de analizar las fuentes de ingreso tendremos que estudiar los costes de nuestra mesa. El precio de la mesa valorará aspectos como; la fabricación de la mesa, las tablets incorporadas a aquellos modelos que las tengan, cubiertos...

Después de analizados todos sus componentes y nuestros márgenes, llegamos a la conclusión de que el precio de la mesa sería de 750€

**Para la venta del producto planteamos las siguientes opciones:**

- La venta directa del producto, mediante pago único o venta a plazos.
- El alquiler del producto, el cual se plantea en dos variantes;
  - Alquiler simple, para el que se plantea un precio de 30€
  - Alquiler por leasing.

Para el inicio de nuestro negocio, planteamos una venta de 100 mesas y un alquiler de 150 en sus diferentes formatos.

INGRESOS		AÑO			
		1	2	3	4
Mesas vendidas	Unidades vendidas	100	120	130	140
	Precio	750,00 €	750,00 €	770,00 €	780,00 €
	<b>Total ventas</b>	<b>75.000,00 €</b>	<b>90.000,00 €</b>	<b>100.100,00 €</b>	<b>109.200,00 €</b>
Mesas alquiladas	Unidades vendidas	150	230	330	260
	Precio	360,00 €	370,80 €	381,92 €	393,38 €
	<b>Total ventas</b>	<b>54.000,00 €</b>	<b>85.284,00 €</b>	<b>126.034,92 €</b>	<b>102.279,25 €</b>
	<b>Total ingresos</b>	<b>129.000,00 €</b>	<b>175.284,00 €</b>	<b>226.134,92 €</b>	<b>211.479,25 €</b>

