

# Boombox:

Para comenzar nuestro proyecto necesitaríamos una inversión inicial, nosotras proporcionaríamos una parte del dinero, también tenemos inversores que estarían dispuestos a ayudarnos que son Comercial Cruz-Mar S.L y Osaba, también nos ayudaría la clínica dermatológica MultiEstética y si al final se lleva a cabo el proyecto y no es suficiente podríamos solicitar un préstamo un banco. Nuestra principal y única fuente de ingresos sería la venta de activos, en nuestro caso de nuestras cajas sorpresa.

Ya que para nosotras es muy importante llegar con nuestro producto a la mayor parte posible de la población hemos realizado un estudio de mercado para averiguar cuánto estarían dispuestos los clientes a pagar por nuestras cajas y hemos observado que la mayoría de las personas que han sido encuestados nos han respondido que les parece un gran producto pero que si queremos que se lleve a cabo lo que más nos va a beneficiar es avaratar todo lo posible el coste de las cajas. Los gastos de envío estarían incluidos en el presupuesto de la caja que se desee, esto variará en función del lugar de destino y del precio de esta.

Sobre el precio de las cajas, este es dinámico dependiendo del número de productos y del valor de estos que se incluyan en la caja, aparte también hay un precio de coste mínimo de 20€ y uno máximo de 30€.