

4. INGRESOS

Para calcular los ingresos de nuestro producto, en primer lugar procedemos a calcular el precio de nuestro producto.

En nuestro proyecto, el precio depende de tres factores:

1. El **coste de los materiales**. Nuestro producto tiene 3 materiales:
 - Óxido de calcio.
 - Agua.
 - Envase y embalaje externo.

Teniendo en cuenta todos estos materiales, y sumando el coste de montaje del producto, hemos deducido que el producto terminado tiene un coste de 0.25€ por unidad.

2. El **margen del producto**. Para este producto novedoso tenemos pensado un margen del 100% sobre el coste del producto. Por lo que nuestro margen final por unidad de producto será de 0.25€.
3. El **precio de venta** del producto. En consecuencia nuestro precio final será de 0.50€

Los ingresos de nuestro producto provienen de la venta del producto, en ningún caso nos planteamos otra fórmula que no sea la venta directa o indirecta del producto. Hay que tener en cuenta que nuestro producto se destruye con el uso.

Analizado el precio de venta de nuestro producto y las posibilidades del mismo, pasamos a valorar los ingresos de nuestro negocio para los primeros cinco años. Para el primer año hemos previsto unas ventas de 50000 unidades, las cuales van incrementando según pasan los años y el conocimiento del producto es mayor.

Los ingresos de nuestro negocio para los primeros cinco años, los exponemos en la siguiente tabla.

	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	
UNIDADES VENDIDAS	50000	60000	100000	150000	200000	
PRECIO	0,50 €	0,51 €	0,52 €	0,53 €	0,54 €	
TOTAL	25.000,00 €	30.600,00 €	52.000,00 €	79.500,00 €	108.000,00 €	295.100,00 €