



ALIANZAS CLAVE

El primer paso será ofrecer nuestra aplicación de forma gratuita a una gran empresa (como Inditex, Decathlon, Mango...) para que, de esta forma, pueda darnos a conocer. Una vez que el resto de empresas se interesen por ello, se cobrará por su uso, de la forma ya detallada anteriormente.

Sin duda, es indispensable un acuerdo con una **empresa fabricante de chips RFID (A-CHIPS) con código EPC** para que pueda abastecer a las empresas que deseen incorporar esa tecnología.

También será de gran utilidad formar una alianza con el mayor número de **centros comerciales**, ya que estos son los propietarios de los espacios que alquilan a las empresas y representan una magnífica plataforma para proponer ATIC a las mismas.

Necesitaremos también una **inversión inicial de financiación** para poder comenzar con nuestra empresa. Para ello realizaremos una alianza clave con un banco como el Banco Santander que nos proporcione un préstamo con el que poder comenzar nuestra actividad.

A su vez, consideramos importante establecer **relación con las asociaciones internacionales** que establecen los protocolos de comunicación electrónica, como por ejemplo **ISO** (Organización Internacional de Normalización) o **IEC** (Comisión Electrónica Internacional).