

7. Recursos clave

Dividiremos nuestros recursos según su tipología, en físicos, humanos y financieros, intentando clasificar todo aquello que podamos necesitar para su correcto funcionamiento.

Recursos físicos:

Como hemos ido explicando a lo largo de este documento, nuestra idea de negocio es una mezcla entre bar y club social, contando también con bastante tecnología debido a la temática que hemos decidido para él.

Por ello, el recurso físico de mayor importancia será nuestro local, el cual dispondremos acondicionado según nuestros gustos, teniendo en cuenta que tenga la superficie necesaria para acoger todo lo que queremos. Es importante también que cuente con una parte ya habilitada para ser la cocina en la que poder cocinar aquellos platos que venderemos a modo de tapas.

Será necesario instalar mobiliario relacionado con las funciones propias de bar, como pequeños electrodomésticos (cafetera, plancha, nevera) en donde podremos mantener conservados diferentes alimentos para poder realizar estos platos.

Además de ello, será necesario instalar todo aquel menaje necesario para estas labores, incluyendo éste, cubertería, cristalería y todos aquellos muebles que sean necesarios, como mesas y sillas, entre muchos otros.

Para poder organizar torneos y poder ver las competiciones a nivel internacional, necesitaremos incluir diferentes equipos informáticos, como CPUs, pantallas, teclados, además de diversas televisiones.

Esto anterior no será útil sin una adecuada conexión de red de alta velocidad, lo cual nos permitirá poder acceder rápidamente a internet, algo que será imprescindible para poder visualizar correctamente dichas competiciones.

Recursos intelectuales y humanos:

Una vez contados con los recursos físicos para poder emprender nuestro negocio, necesitaremos alguien que pueda encargarse del negocio.

Por ello, contaremos con diverso personal cualificado para poder resolverles dudas sobre la utilización de equipos, el acceso a diferentes juegos, cómo jugar a cada uno de ellos, así como personal con conocimientos de hostelería , para poder servir los

diversos tipos de bebidas y comidas que existirán en nuestro local.

Recursos financieros:

Para poder llevar a cabo todo esto, necesitaremos contar con suficiente capital para ello. Será determinante para ello la capacidad económica de los propietarios, los cuales contarán con sus propios ahorros, además de diferentes préstamos que les puedan realizar sus familiares o amigos.

Además de ello, se prevé la petición de diferentes préstamos bancarios o de hipotecas las cuales podrán dotarnos rápidamente de capital que nos ayude a solventar todos los gastos que acarrearán este tipo de negocio.

Contando con que somos jóvenes y teniendo en cuenta que el Estado valora el emprendimiento, solicitaremos diversas ayudas o subvenciones, tanto públicas como privadas para poder mantener a flote nuestra propuesta.

Una vez montado nuestro negocio y puesto en marcha, intentaremos recaudar fondos para la viabilidad de nuestro establecimiento.

Los ingresos que prevemos serán debidos a la venta directa de diferentes alimentos y bebidas, además del cobro por utilización y acceso a los equipos informáticos que tendremos disponibles en nuestro local.

Debido a que una de nuestros mayores reclamos es la visión y participación de diferentes torneos, lo utilizaremos como forma de obtener ingresos. Para ello, cobraremos por la organización de torneos, por la publicidad de los torneos que organizaremos en nuestro local y por la suscripciones en diferentes clubs o equipos patrocinados y gestionados en nuestro local.