

CAM



4. FUENTES DE INGRESOS.

Los clientes pueden contactar con nosotros vía telefónica o a través de la página Web, podrán realizar una consulta o pedir presupuesto indicando qué servicios necesita, las características del espacio, tiempo y periodicidad que requiera mantenimiento o gestión. 97% El presupuesto se enviará al cliente que lo solicite y dependerá de los siguientes campos:

- Tipo de servicio solicitado.
- Necesidad de alquilar algún tipo de maquinaria.
- Tiempo y periodicidad que requiera efectuar el servicio en función de las características del espacio, como por ejemplo metros cuadrados.

Los beneficios irán creciendo a medida que aumenten los servicios facturados gracias a las economías de escala.

La puede ser de forma puntual, en cuyo caso se emitirá factura, o un servicio de mantenimiento o gestión prolongado en el tiempo, en cuyo caso se firmará contrato por el tiempo que dure la prestación.

Transferencia bancaria.

Contado.

Tarjeta.

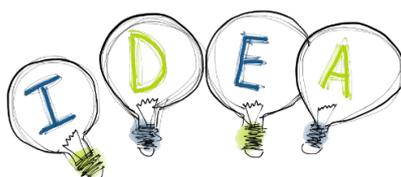
Los clientes deberán abonar el total del importe por adelantado.

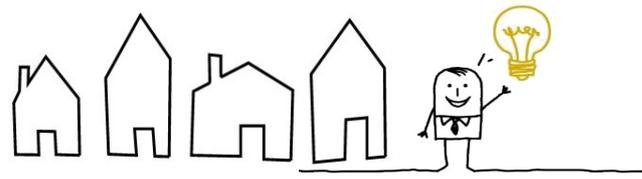
Si el servicio se realiza en varios días, los clientes pueden optar por abonar por adelantado el importe de los servicios prestados cada día.

Si se trata de un servicio de mantenimiento o gestión prolongado en el tiempo, en el contrato se especificará las tareas a realizar, la temporalización y el sistema de pago (importe de cuotas y periodicidad).

Anunciantes en la página web: pago por click de Google Ads: 2%.

Contratos de posicionamiento preferente: 1%.





CAM



IDEAS CLAVE:

- Servicios ofrecidos 97%
- Anunciantes en la pagina web 2%
- Contratos de posicionamiento preferente 1%

