

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Para empezar con este apartado hay que explicar de qué se trata las relaciones clave.

Las relaciones con los clientes son esenciales para llegar a ellos de manera efectiva y de esa manera atraerlos a nuestro proyecto.

Con esto lo que hacemos es informarles de lo que ofrecemos y lo que ellos pueden llegar a obtener con nosotros, creando una serie de vínculos para convencerles de la efectividad de nuestro proyecto.

Ahora veremos cuáles son nuestras maneras de llegar y atraer a nuestros clientes



Nosotros podemos ofrecerte divertidísimas excursiones infantiles para tu niño y por supuesto... ¡Para ti también!



Pero si no eres cliente habitual, eso no es ningún impedimento.

Te ponemos a disposición toda nuestra variedad a buen precio para tu comodidad y la nuestra, ¡Ven y lo comprobarás!



Además si eres uno de nuestros clientes frecuentes, lo mejor te lo damos a ti, pues podrás conseguir bono anuales que te ofrecen unos descuentos de infarto.. Pero eso si, si no eres cliente frecuente podemos ofrecerte también grandes ofertas ¿Qué más quieres? ¡¿A qué esperas?!

Además si eres una empresa alimenticia, podemos tener para ti nuestros productos al por mayo... ¡tu clientela te lo agradecerá!

APADRINA TU HUERTO CUIDA TU SALUD

