

4. INGRESOS DE NUESTRO PRODUCTO

Los ingresos de nuestro producto, provienen principalmente de la venta de los mismos. No nos planteamos el alquiler del producto ni la venta a plazos, ya que el producto se consume con el uso.

Para calcular los ingresos de nuestro negocio, lo primero que tenemos que hacer, es definir el precio de nuestro producto. Para ello hemos aplicado la técnica del coste más margen, Así hemos analizado las siguientes variables:

- Coste del producto. Después de comprar los componentes y de montar el producto, obtenemos un coste de 0,52€ por unidad
- El margen que añadiremos al producto será de 0,38€ por unidad.
- El precio final del producto ascenderá a 0,90€ por unidad.

Para el primer año tenemos una previsión de ventas de 200000 unidades.

Nos planteamos: 2200000 unidades a 0,80€ =160000€ por cada lote de productos.