



## ESTRUCTURA DE COSTES:

A continuación se presentan diferentes cuadros con la estructura de costes de la empresa, los costes de fabricación, los cálculos del resultado de la explotación y del resultado antes de impuestos, así como el volumen de ventas mensuales necesarias para que la explotación comience a ser rentable.

Los costes en los que incurrimos para poner en marcha nuestro negocio son de 10150€ que será nuestra inversión inicial

COSTE	CONCEPTO	CANTIDAD
Local	Fianza al mes	400 €
Impuestos apertura	Apertura	1.600 €
Informática	Ordenador impresora	1.400 €
Mobiliario Oficina	Compra	450 €
	software	300 €
Recursos intangibles		
	Patente	1 500€
	Licencias Programas diseño (Primer año)	200 €



	Licencias gestión (Primer año)	Programas	200 €
Tesorería			6.000 €
			10.15 0 €
	INVERSIÓN INICIAL		

Esta inversión inicial constituirá el activo de la empresa en el momento de la constitución de esta.

Para financiar esta inversión aportaremos entre los cinco socios 7 150€ (70% de la inversión inicial) y el 30% restante lo conseguiremos a través de un préstamo de 3045€.

#### Financiación

Capital propio + financiero	10.150 €
Capital propio (70%)	7.105 €
Crédito (30%) (a seis años)	3.045 €
TOTAL	

En el primer mes de puesta en marcha del proyecto nuestros costes fijos serán mayores debido a las inversiones iniciales que debemos de hacer y a los costes fijos de funcionamiento mensuales que ascienden a 23 275€ (10150 de inversión inicial y 13125€ de costes fijos de funcionamiento).

#### CUENTA DE RESULTADOS MENSUAL.

COSTE	CONCEPTO	CANT IDAD
-------	----------	--------------



Ventas	Valor de ventas incluido	20.70
	IVA	0 €
Coste de las ventas		11.79 4 €
M.P. y Subcontratas		2.800 €
Costes salariales directos.		
	Número de trabajadores	6
	Salario bruto	1.000 €
	Costes salariales unitario	1.324 €
	Coste salarial total	7.944 €

Suministros		
	Agua	50 €
	Gas	50 €
	Electricidad	100 €
Nave	Alquiler mensual	400 €
Acreeedores		
	Publicidad	200 €
	Transporte (Tarifa plana)	250 €



	RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	8.906 €

	RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	8.906 €
	Intereses de créditos	41 €
	Amortización de créditos	99 €
	Recuperación capital propio	141 €
	RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	8.625 €

	PRECIO MEDIO UNITARIO	450 €
	UNIDADES VENTA PUNTO MUERTO	29

Con la estructura de costes prevista, WHITE CANE debe vender mensualmente 29 unidades de sus productos para que la empresa sea viable.