

## 9. ESTRUCTURA DE COSTES

### 9.1. Especificar con claridad todos los costes del proyecto, ya sean directos e indirectos, fijo o variables, económicos o de otra índole (ambientales o sociales)

Nuestra empresa está impulsada por el valor. Buscamos que el cliente nos elija por la calidad del producto que ofrecemos. Nuestro mayor interés radica en crear valor de cara al cliente, cuidando la calidad del producto.

Pero como todos los proyectos, el nuestro también implica una serie de costes fijos y variables que vamos a intentar minimizar en todo momento. También vamos a intentar obtener economías de escala, es decir, reducir los costes unitarios aumentando las unidades producidas.

A continuación mostramos una relación de los costes fijos y variables que implica nuestro proyecto.

<b>COSTES FIJOS MENSUALES</b>	
Alquiler piso y nave	800
Agua, luz y gas	100
Internet y teléfono	70
Material de oficina	60
Nóminas y Seguros Sociales	9.000
Gastos financieros	10
Gastos trámites administrativos	50
Alta Internet, agua, luz, gas	15
Amortización de mobiliario (5 años)	170
Amortización de equipos informáticos (5 años)	480
Gastos varios	245
<b>TOTAL</b>	<b>11.000</b>

<b>COSTES VARIABLES MENSUALES</b>	
Mecanismo. 150 uds a 50 €/ud	7.500

Los ingresos que obtenemos por la venta de los bastones como por la publicidad superan los costes tanto fijos como variables. Esto hace que tengamos beneficios. En la siguiente tabla hemos hecho el cálculo del beneficio mensual y anual antes del impuesto sobre sociedades.

Este beneficio lo emplearemos para afrontar posibles gastos extraordinarios y para invertir en mejorar nuestro producto.

Por tanto, podemos concluir que nuestro proyecto es viable desde el punto de vista técnico, comercial, económico y financiero.

<b>BENEFICIO</b>				
	Uds	Precio	<b>MENSUAL</b>	<b>ANUAL</b>
<b>TOTAL INGRESOS</b>			<b>23.500</b>	<b>282.000</b>
<i>Ingresos por ventas</i>	150	150	22.500	270.000
<i>Ingresos por publicidad</i>			1.000	12.000
<b>TOTAL COSTES</b>			<b>18.500</b>	<b>222.000</b>
<i>Costes variables</i>	150	50	7.500	90.000
<i>Costes fijos</i>			11.000	132.000
<b>TOTAL</b>			<b>5.000</b>	<b>60.000</b>

**9.2. En los proyectos que precisen de una inversión inicial destacada, estimar el coste completo de dichas inversiones**

Para poner en marcha nuestro proyecto, vamos a incurrir en una serie de costes. Las inversiones en inmovilizado las amortizaremos en 5 años.

Entre los socios aportaremos 20.000 euros y solicitaremos un préstamo al banco de 5.000 euros. Con estas dos cantidades tendremos para cubrir los costes iniciales y los del primer mes aproximadamente. En la tabla siguiente mostramos dichos costes.

<b>INVERSIÓN INICIAL</b>				
<b>Equipos informáticos</b>				<b>2.400</b>
ordenadores	5	400	2.000	
teléfonos	2	50	100	
impresora	1	300	300	
<b>Mobiliario</b>				<b>852</b>
mesas	6	67	402	
sillas	10	30	300	
estanterías	2	75	150	
<b>Mercaderías. 1º mes</b>	150	50	7.500	<b>7.500</b>
<b>Trámites administrativos</b>				<b>600</b>
<b>Alta Internet, agua, luz, gas</b>				<b>180</b>
<b>Gastos financieros. 1º mes</b>				<b>120</b>
<b>Alquiler oficina y nave. 1º mes</b>				<b>800</b>
<b>Nóminas y Seguros Sociales. 1º mes</b>				<b>9.000</b>
<b>Agua, luz y gas. 1º mes</b>				<b>100</b>
<b>Internet y teléfono. 1º mes</b>				<b>70</b>
<b>Material de oficina. 1º mes</b>				<b>60</b>
<b>Gastos varios. 1º mes</b>				<b>245</b>
<b>TOTAL</b>				<b>21.927</b>