

## 5. FLUJOS DE INGRESOS

### 5.1. Definir de forma razonable y prudente cuáles son las principales fuentes de ingresos del proyecto

La principal fuente de ingresos que vamos a tener va a ser la venta de bastones a los comercios especializados en minusvalías y ortopedia, así como farmacias, ópticas y asociaciones, siendo nuestro cliente final las personas invidentes.

La segunda fuente sería la venta online, a través de nuestra página web.

Otra fuente de ingreso es a través de la publicidad que hacen terceras empresas en nuestra página web y en la aplicación.

Finalmente podríamos obtener ingresos mediante subvenciones del Estado, o el IMSERSO, así como asociaciones (ONCE, ACIC, APASCIDE...) que apoyen nuestro proyecto o con ayudas del ayuntamiento a emprendedores o autónomos.

Los ingresos serán por pago único ya que los clientes pagarán el bastón en el momento de la entrega. Dependiendo de si la venta se realiza físicamente u online o a través de la página web, los pagos podrán ser al contado, por transferencia, a través de tarjeta o contra reembolso.

El precio del bastón será fijo. Si la compra se realiza por Internet, el cliente tendrá que pagar los portes.

Sin embargo, el precio será algo inferior para los establecimientos como farmacias, ortopedias y asociaciones por los descuentos que se les haga por rappel, es decir, por volumen de compra.

### 5.2. Ponderar cuál será la participación porcentual de cada fuente de ingresos del proyecto

FUENTES DE INGRESO	UDS	PRECIO/UD	INGRESOS	PESO RELATIVO
Venta a establecimientos	1.200	150 €	180.000 €	64 %
Venta on-line	600	150 €	90.000 €	32 %
Publicidad			12.000 €	4 %
TOTAL			282.000 €	

Para el cálculo consideramos los precios sin IVA y no consideramos los descuentos.

No hemos incluido los ingresos provenientes de las subvenciones del Estado, ayudas del ayuntamiento a emprendedores, asociaciones, etc.

Según el cuadro mostrado anteriormente, la principal fuente de generar ingresos es la venta de activos a través de los establecimientos como asociaciones, tiendas especializadas en minusvalía, etc. con un peso relativo del 64 %.

La segunda fuente son las ventas on-line, a través de nuestra propia página web, el 32 %.

Y por último tenemos los ingresos por anunciar los productos, servicios o marcas de terceras empresas en nuestra página y aplicación. Esto supone un 4 %.

DESGLOSE DE PRECIO DE VENTA		DESGLOSE DE COSTE DE FABRICACIÓN	
Coste	50 €	Medidor láser	10 €
Margen	100 €	Chip bluetooth	2 €
Precio de venta	150 €	Motores de vibración	10 €
IVA 21%	31,50 €	Carcasa del bastón	2,50 €
<b>PRECIO DE VENTA FINAL</b>	<b>181,50 €</b>	Enganche muñequera	0,50 €
		Mecanismos	5 €
		Mano de obra	20 €
		<b>TOTAL COSTE UNITARIO</b>	<b>50 €</b>

**5.3. En los proyectos que precisen de una inversión inicial destaca, estimar de forma prudente cuáles serán las vías para obtener los ingresos destinados a la inversión inicial**

INVERSIÓN INICIAL				
<b>Equipos informáticos</b>				<b>2.400</b>
ordenadores	5	400	2.000	
teléfonos	2	50	100	
impresora	1	300	300	
<b>Mobiliario</b>				<b>852</b>
mesas	6	67	402	
sillas	10	30	300	
estanterías	2	75	150	
<b>Mercaderías. 1º mes</b>	150	50	7.500	<b>7.500</b>
<b>Trámites administrativos</b>				<b>600</b>
<b>Alta Internet, agua, luz, gas</b>				<b>180</b>
<b>Gastos financieros. 1º mes</b>				<b>120</b>
<b>Alquiler oficina y nave. 1º mes</b>				<b>800</b>
<b>Nóminas y Seguros Sociales. 1º mes</b>				<b>9.000</b>
<b>Agua, luz y gas. 1º mes</b>				<b>100</b>
<b>Internet y teléfono. 1º mes</b>				<b>70</b>
<b>Material de oficina. 1º mes</b>				<b>60</b>
<b>Gastos varios. 1º mes</b>				<b>245</b>
<b>TOTAL</b>				<b>21.927</b>

Según nuestras estimaciones, necesitaremos unos 22.000 euros para hacer frente a los pagos de las primeras compras de inmovilizado, de mercaderías, altas de suministros, alquiler, etc. y también para los pagos del primer mes.

Para hacer el cálculo hemos supuesto que todo se paga en el momento de la compra, pero negociaremos con los proveedores para aplazar los pagos lo máximo posible.

Las vías para obtener ingresos destinados a esta inversión inicial será por un lado la aportación de capital de los cinco socios. Cada uno aportaremos 4.000 euros, lo que hará un total de 20.000 euros. También solicitaremos un préstamo al banco de 5.000 euros a devolver en 4 años. Con estos 25.000 euros podemos hacer frente a los primeros pagos y a los posibles imprevistos.

