

SEGMENTACIÓN DE MERCADO

Nuestro negocio es un negocio innovador, ya que no existe ningún otro negocio que se dedique a este tipo de prendas, por ese motivo, es un negocio arriesgado, pero muy interesante y seguramente a la gente le guste, porque no existe ningún producto así, y por el simple hecho de curiosear, alguna gente lo compraría.

Poder llevar una prenda que nos abrigue en invierno y nos refresque en verano le gustará la idea a muchas personas. La gente suele estar en una misma sala toda junta, y hacer que todas esas personas se sientan cómodas al mismo tiempo, es una idea que no se ha tenido ni se ha llevado a cabo.

Por eso, nosotros nos hemos arriesgado y nos hemos dirigido a grandes empresas, como Zara, Primark, Mango, H&M, El Corte Inglés, Springfield... para que vendan nuestros productos en su negocio y así tengamos más beneficios y se popularice más el producto.

Nuestro cliente principal serán las empresas que hayan aportado dinero a nuestro negocio. Le daremos antes los artículos, porque confiaron en nuestra idea de negocio y por esa confianza que nos tuvieron, les daremos antes todos los artículos que nos pidan que otras empresas.

También venderemos en nuestras tiendas físicas a los clientes que vengan. Estos clientes no tienen que tener unas características especiales, cualquier persona puede usarlas, ya que todo el mundo pasa frío y calor. Hasta un trabajador del campo que cuida a sus animales y se tiene que poner muchas capas de ropa, puede usar nuestras prendas, para que lleve menos ropa y se sienta más calentito. También un comercial que está por la tienda vendiendo servicios, irá más ligero con nuestra ropa porque llevará menos prendas, hasta podrá presumir de una camiseta que solo se puede usar en verano.

En definitiva, los clientes que buscamos son empresas que apuesten por un producto innovador, que se acabe aplicando a prendas médicas, a laboratorios, donde la gente, al estar nerviosos por hacer experimento o cirugías, sudan mucho, y con nuestras prendas, hacen que los médicos, los físicos, y demás profesiones similares, se sientan más cómodos al no tener que pasar calor.

Con este producto, todo tipo de personas pueden ser nuestros clientes. Una tela que se adapta a la temperatura corporal de las personas, siempre es beneficioso. Las manchas de sudor en la ropa desaparecerían y dejarían de ser un problema para personas con sudoración excesiva.

Nosotros pensamos, que este producto es nuevo y puede tener un gran éxito entre los clientes que lo compren ya que beneficia a todo el mundo.

También empresas grandes de ropa deportiva como DECATHLON, esperamos que estén entre nuestros clientes. Para hacer deporte se debe ir ligero de ropa y muchas veces para correr o montar en bicicleta hay que abrigarse bastante, sobretodo en invierno. Con nuestras prendas, los deportistas podrán ir mucho más ligeros.

Para dar salida a nuestro producto y que vean la empresas que nosotros somos los primeros que apostamos por nuestra creación, repartiremos los productos por 4 tiendas que habrá ubicadas en Madrid y a través de internet.

Nuestro mercado va a ser bastante grande, nos dirigimos a grandes y medianas empresas y a todas las personas, porque la ropa se fabricará para todo el mundo, con todo tipo de tallas para que estén al alcance de todos. Todo el mundo podrá acceder a ellas. Nuestro producto no va dirigido a un tipo de personas en concreto. Cuando mejoremos como empresa y tengamos un buen capital, seguramente hagamos ropa específica para algunos grupos determinados.

Estos grupos serían trabajos en los que se necesita un uniforme especial (azafatas, los empleados de una empresa que deben de vestirse de una forma en concreto...) y quiere que se la hagamos por encargo, o el traje de los médicos, físicos, cirujanos...

Más adelante, a lo mejor hagamos contratos con tiendas especializadas en diferentes tipos de persona (rock, punkie, raperos, góticos...), para que así no le falte este producto a nadie y así hacer que sus vidas sean más cómodas sin tener que pasar frío ni calor.

También fabricaremos ropa de cama con este tipo de tela, ya que así en verano o en invierno no pasamos ni frío ni calor, nos sentimos cómodos y podemos dormir toda la noche tranquilamente sin tener que preocuparnos por el tiempo que hará y si necesitaremos otra manta para no pasar frío. Por eso firmaremos contratos con grandes empresas que se dedican a vender ropas de cama, cosas que tengan que ven con el hogar, para que así la gente duerma bien.

Como nuestros clientes van a ser muy variados, y haremos contrato con empresas grandes donde nuestro producto puede llegar a todo personas, ya que también tendrán un precio bastante accesible.