

SOCIEDADES CLAVE

Dadas las características de nuestro proyecto, nuestros clientes son, a la vez, los socios claves para el desarrollo del proyecto porque son los que van a dar un soporte físico, a desarrollar y a difundir nuestra innovadora idea.

Estableceremos alianzas con esas empresas proveedoras de telefonía móvil para optimizar nuestro modelo de negocio: les vendemos la idea y para nosotros no hay costes.

Se trata también de una alianza para reducir riesgos, ya que de esta forma disminuimos las posibilidades de tener pérdidas.

Los proveedores que se van a convertir en nuestros socios clave, no sólo van a materializar nuestra idea, sino que se convertirán en nuestra principal fuente de ingresos.

Nuestro equipo de trabajo tendrá que desarrollar todas sus capacidades y habilidades, de cara a conseguir esas alianzas. No hay problema porque somos personas preparadas para ello y confiamos plenamente en la innovación que supone nuestra idea.