

## FUENTES DE INGRESOS

### ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Capital inicial aportado por los socios que componemos la empresa.

Ingresos a través de Entidades financieras como Bancos y Cajas de ahorro. Los ingresos a obtener en una negociación con las entidades financieras, tienen como objeto financiar los medios que nos son necesarios para el desarrollo y puesta en marcha de nuestra empresa. Vía de ingresos necesarios para hacer frente a los gastos (todos ellos fijos) que nos ocasiona el alquiler de una furgoneta que disponemos para el traslado del material lúdico que ponemos al servicio de nuestros clientes, y los gastos que nos genera el alquiler de un local, el cual nos es necesario e imprescindible para el almacenamiento de los bienes mencionados anteriormente.

Figura del ELKARTELAGUNA. Dicha figura consiste en implicar a los miembros de las sociedades gastronómicas con las cuales venimos ofreciendo nuestro servicio, haciéndoles partícipes en el desarrollo de nuestro proyecto. Para ello deben registrarse como ELKARTELAGUNA en la red de colaboradores que disponemos haciendo una aportación económica determinada con carácter mensual, y a cambio, les mantenemos informados de los nuevos proyectos que llevamos a cabo, y así mismo, pueden acceder a nuestra revista digital destinada a los menores.

Política de precios que inicialmente tenemos determinada por servicio único o un número de servicios determinados.

Los precios que ofertamos a nuestros clientes (sociedades gastronómicas) son precios cerrados y fijos, los cuales, únicamente incluyen los gastos generados por el Técnico o profesional que vamos a destinar a ofrecer el servicio que contratamos y la utilización en alquiler de los medios materiales que disponemos dentro de la empresa y que ponemos a disposición del cliente para su utilización: medios y utensilios de ludoteca.

Así mismo disponemos de ofertas que ofrecemos a nuestros clientes basadas en tipo de abonos con precios cerrados, por el cual y a cambio de una cantidad determinada y de carácter mensual, nuestros clientes se pueden beneficiar de descuentos económicos, y una mayor oferta de servicios. Esta fórmula, nos garantiza disponer de unos ingresos fijos con carácter mensual.

El local en el cual desarrollamos nuestra actividad para los menores, es un área de esparcimiento creada por la propia sociedad gastronómica, por el cual nuestra empresa no realiza ningún tipo de desembolso económico por arrendamiento, es decir, la ocupación y explotación de dicho local está incluida dentro del contrato.

En resumen los costos originados por el desarrollo que lleva a cabo nuestra empresa son costos fijos los cuales se clasifican en:

- Alquiler de local de almacenamiento de útiles empleados en nuestra actividad.
- Alquileres de furgoneta empleada para el traslado de material.
- Préstamo contratado con una entidad financiera con objeto de abonar la compra de material de ludoteca.