

ESTRUCTURA DE COSTES



Para poner en marcha nuestro negocio hace falta invertir en materia prima, mobiliario y vehículo de desplazamiento, lo que conlleva a una serie de costes

COSTES FIJOS:

Inversion inicial.....	12000€
Capital social.....	3005€
Furgoneta segunda mano.....	5000€
Gasolina.....	100€
Impuesto de circulación	200€
Licencia de negocio.....	1000€
Material estético.....	600€
Mobiliario.....	1235€
Móvil de empresa.....	110€

Ademas de estos costes tendremos que añadir los costes por servicios realizados de otras empresas

Aseguradora.....	750€
Asesoría.....	500€
Informática.....	300€



MUEBLES PARA ESTETICA
DIRECTO DE FABRICA

HECHOS AL COLOR DE TU ELECCION
DESCUENTO TODO EL AÑO
ENTREGA EN 5 DIAS
ENVIO A TODO MEXICO
www.comercializadorarj.com

INFORMES Y VENTAS
91022671-98-18
045-22-23-68-31-17
NEXTEL 6214115829
PUEBLA, MEXICO



movistar

vodafone



COSTES VARIABLES:

Gasolina
Luz
Mantenimiento mecánico
Material estético



COSTES PARA EL CLIENTE

Nuestro modelo de empresa será impulsado por el coste y nos destacaremos por ser económicos, porque nos interesa vender en volumen. Las circunstancias de la Sociedad actual también influirán a la hora de vender servicios, tanto así como: Las vísperas de fiestas de fin de año, los meses de mayor afluencia de bodas, etc. Todos estos factores influirán en la venta de nuestros. Estos factores influirán en nuestras ventas anuales, pero no será motivo para subir o disminuir nuestros precios, con lo cual nuestros costes por venta de servicio y producto. Queremos que nuestro modelo de negocio funcione debido a sus precios bajos