

Actividades Clave:

Todos los modelos de negocio requieren una serie de actividades clave y estas son las más importantes de la empresa para tener éxito.

Son necesarias para crear y ofrecer una propuesta de valor, hacer llegar el producto a los mercados, establecer una relación con los clientes y percibir ingresos.

Estas actividades clave suelen variar en función del modelo de negocio y son las más importantes para el emprendimiento.

La fabricación de nuestro producto tendrá lugar en una sola cocina donde experimentados cocineros realizarán los pedidos deseados por el cliente en cada momento. La comida siempre será casera, nada de congelados ni prefabricados. Y se venderá a domicilio con pedido previo, el tiempo previo es a determinar según el tipo de producto requerido.

Uno de nuestros puntos más importantes a destacar es la atención al cliente y el servicio exclusivo. Dada la amplia gama de empresas y similares en este negocio es muy importante destacar sobre el resto y hemos apostado por un trato especializado según el tipo de cliente, donde a los que lo necesiten se les aportará hasta una puesta en mesa y recogida posterior de la comida por NECESIDAD del cliente. Queremos apostar por la atención al cliente, también, es la mejor manera de mantenerse por delante de todas las empresas que se dedican a actividades similares y podrían ofrecer un servicio sustitutivo.

Al comienzo será muy importante darnos a conocer. Aquí nuestro fuerte es la creación de una campaña publicitaria por internet acompañada del desarrollo de una página web muy sencilla para el uso de clientes que no tengan un control sobre las nuevas tecnologías. Pero también con opciones más complejas y útiles como pagos por internet y pedidos especializados.

Nuestra fuente de ingresos, es única, el precio pagado por nuestro servicio por los clientes en la venta de nuestro producto.