

### 3. Sociedades clave

Una de nuestras principales alianzas será con un socio capitalista, a ser posible con experiencia en el sector de la alimentación. Esto supondrá una importante fuente de financiación para nuestro negocio.

Acuerdos con empresa de reparación y mantenimiento de instalaciones y suministros muy importante en nuestro negocio, como por ejemplo la importancia de un correcto funcionamiento de la electricidad.

Acuerdos con proveedores de productos Halal y suministros en general. Ante todo, queremos ofrecer a nuestros cliente calidad, combinada con unos precios asequibles.

Pactos con empresas y asociaciones musulmanas o con colectivos musulmanes importantes en su plantilla, para dar a conocer nuestro servicio, a la entrada de mezquitas o en asociaciones y empresas ligadas al sector musulmán. Por ejemplo ofreciéndoles precios especiales a los miembros de dichos colectivos, u ofreciéndoles la posibilidad de publicitar sus empresas y servicios, en nuestro establecimiento.