

Canales

Para comunicarnos con nuestros clientes, negociar con ellos y llegar a acuerdos, lo haremos a través de recursos en primer lugar comunicación directa, mediante contactos y conocidos que nos facilitarán además información sobre sus necesidades.

Utilizaremos también un blog <https://electroteacher.weebly.com> en el cual iremos actualizando información sobre nuestras actividades, al igual que a través de la red social twitter, en [@electroteacher_](#) trataremos hacernos conocer y crear una red con los profesores y entidades relacionadas con la educación especial.

Utilizamos estos métodos sobre todo porque en el entorno educativo actual, muchos profesores actualizados utilizan los entornos web para acceder a los nuevos métodos de aprendizaje y ese es uno de nuestros puntos fuertes.

El producto se hará llegar al cliente mediante el desplazamiento realizado por nuestra parte ya que ofrecemos un servicio de mentorización personalizado. Visitas comerciales a las distintas asociaciones y centros de educación especial de la Comunidad Autónoma será una de nuestras primeras acciones.

