

Propuesta de valor

Nuestra propuesta de valor es innovar la venta de videojuegos uniéndolos con la venta de mangas, figuras...mientras que a su vez ofrecemos reparaciones de equipos informáticos. Debido a la continua evolución en los videojuegos a su aumento de popularidad en la sociedad y al desarrollo de nueva tecnologías, nuestra empresa crecería cada vez más deprisa.

Ocurre lo mismo con los mangas las figuras etc., ya que cada vez hay muchas gente aficionadas a este mundo y cada vez se está aficionando aún más.

Teniendo en cuenta que estamos añadiendo la reparación de equipos informáticos, nuestro sector de negocio se amplia y acuden a nuestro negocio más clientes



- **Precio:** Ofrecemos un precio razonable respecto a nuestra competencia, sobre todo en las ediciones de coleccionista, ya que actualmente su precio suele ser bastante elevado.
- **Novedad:** Nuestra novedad es la unión de la venta de videojuegos, mangas... con la reparación de equipos informáticos.
- **Calidad:** Nuestra empresa ofrece una gran calidad de nuestros productos, con la garantía de que en caso de fallo de fábrica se le cambiaría por un producto exactamente igual.
- **Conveniencia:**
- **Marca / Status:** Ofrecemos productos cada vez más populares en la sociedad.
- **Desempeño:** Garantizar desempeño superior a los productos de los competidores.
- **Reducción de riesgos:** Nuestra empresa garantiza la seguridad de los equipos informáticos que nos dejan, ya que nos comprometemos a arreglarlos y en caso de pérdida, fallo o ruptura por parte de la empresa esta le devolvería el valor de dicho equipo.
- **Reducción de costes:** Ofrecemos precios menores que los de la competencia, por lo que los clientes pueden comprar más productos por menores precios que en las tiendas de nuestra competencia.
- **Diseño:** Ofrecemos regalos por una cantidad determinada de compras.
- **Customización:** reparamos el equipo de nuestro clientes a un precio razonable.

Cuestiona tu propuesta de valor

Para finalizar vamos a enumerar una serie de cuestiones que te pueden ayudar a describir la propuesta de valor de tu idea empresarial:

1. ¿Qué es lo que ofrecemos al mercado? Ofrecemos la unión de varios sistemas de negocio en uno solo.
2. ¿Cuáles son los atributos de nuestra propuesta de valor? Aumentar la actividad de los productos de nuestro negocio para que lleguen a más clientes.
3. ¿Cuál es el conjunto de productos y servicios específicos que ofrecemos a cada segmento de clientes? Videojuegos, mangas, figuras... con el añadido del servicio de reparaciones de equipos informáticos.
4. ¿Estamos ofreciendo diferentes niveles de servicio a cada segmento de clientes? Si, por ejemplo los videojuegos y los mangas son para adolescentes y jóvenes adultos, mientras que la reparación de ordenadores es para todo el mundo

Y, lo más importante, para innovar Nuestra Propuesta de Valor está orientada a satisfacer las necesidades de nuestros clientes