

Se negociará con las empresas que vendan la suplementación deportiva y se venderán en el gimnasio al mejor precio.

También se mirarán empresas que nos vendan ropa deportiva (pantalones, sudaderas y camisetas) con el nombre y el logo del gimnasio.

Hablaremos con un gimnasio que no sea de la zona para repartir los monitores y compartir los gastos. Con el objetivo de ahorrar dinero.

