

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Para atraer nuevos clientes y mantenerlos llevaremos a cabo una estrategia de precios que consistirá en un principio, en descuentos y promociones, en la cual realizaremos un descuento por pronto pago, en la que el cliente que pague con prontitud, tendrá un descuento del tanto por ciento a la hora del pago.

En nuestro proyecto al ser novedoso y no tener competencia en la zona, utilizaremos lo que se conoce como precios para productos nuevos: la descremación, en donde venderemos nuestros servicios a un precio elevado para dar una imagen de prestigio, y una vez que lo consigamos, se bajara el precio haciéndolo asequible a mas consumidores.