

FUNTSEZKO ELKARTEAK

Negozio eredia optimizatzeko:

Bazkide sareak:

- Enprekin harremanetan jarriko ginateke gure produktuaren ezagutzak etekin gehiago izateko. Adibidez, aseguru etxekoekin eta industriari lotutako enpresak eta dendekin.
- Aseguru etxekoek, tailerrak aztertzeraz joaten direnean gure produktua eskeiniko liekete.
- Industriari loturiko dendetan (burdindegia, lanerako erropak saltzen dituzten dendak...) saltzen jarriko genituzke.
- Industriari loturiko enpresetara joango ginateke gure produktua probatzeko eta gustatu ezkeror saltzeko.

Hornitzaileak:

- betaurreak eta kaskoa erosi egingo ditugunez, beraiekin adostasun batera iritsiko ginateke berak gure produktua bukatu eta gero saldu ahal izateko.
- Guk fabrikatu behar dugun pieza egiteko plastikoa behar dugunez, enpresa horrekin adostasun batera iritsiko ginateke materiala merkeago lortzeko eta guk beraiei gure produktua merkeago saldu bere enpresan eduki ahal izateko (langileentzako).