



Los alumnos de La Salle Berrozpe de Andoain siguieron la charla digital en directo. :: UNANUE

# «En estos tiempos de crisis lo más arriesgado es no atreverse a arriesgar»

**Ainhoa Lete e Imanol Abad** **Emprendedores**

## CHARLA DIGITAL

STARTInnova, iniciativa para el fomento de los comportamientos emprendedores, celebró ayer su primer encuentro digital

:: DV

**SAN SEBASTIÁN.** Ainhoa Lete e Imanol Abad, dos emprendedores guipuzcoanos que han apostado por desarrollar sus propias ideas empresariales, protagonizaron ayer la primera charla digital organizada por STARTInnova. El encuentro fue virtual y real al mismo tiempo, ya que el centenar de participantes pudo enviar sus preguntas a través de la web y el grupo del centro educativo La Salle Berrozpe de Andoain pudo asistir en vivo a la charla dentro de una de sus aulas. Estas son al-

gunas de las preguntas.

–Si tuvieras que definir tu experiencia como emprendedor con una palabra, ¿cuál sería?

–**Imanol Abad.** Determinación.

–**Ainhoa Lete.** Divertida.

–Con los tiempos que corren da miedo ser emprendedor. ¿Cómo animaríais a emprender?

–**A. L.** Lo que da miedo es no ser emprendedor en estos tiempos. Y se puede emprender también trabajando para otros.

–**I. A.** Lo más arriesgado ahora es no arriesgar. El futuro está más en tus manos cuando emprendes que cuando estás sujeto a otra empresa.

–¿Con que edad pensáis que hay que empezar a emprender?

–**I. A.** Cuando te lanzas a la piscina pronto, hay pocas cargas, y más posibilidades de recuperarte de los errores. En cambio, no tienes casi experiencias y te confundes en muchas cosas. No hay una respuesta global, cada persona tiene su momento.

## STARTINNOVA

► **Impulsor:** Diariavasco.com

► **Patrocinadores:** Adegí y Fagor

► **Colaboradores:** Tknika, EHU-UPV, Grupo Wisco, Jaso, Irizar Forge y Sumofic

► **Vea el vídeo**

escaneando con su móvil este código QR



–¿Estáis convencidos de que vale la pena correr los riesgos?

–**I. A.** Estoy con mi segundo proyecto, y viene de un fallo anterior. Cuando acabé la universidad inicié un proyecto de red social de viajes. Lo hicimos con mucha ilusión pero no encontramos la forma de generar ingresos y lo dejamos, pero aprendimos muchas otras cosas de marketing, comunicación y por eso nos lanzamos a crear Breaking Molds.

## Una iniciativa para fomentar habilidades emprendedoras

Trece centros de Bachiller y de Formación Profesional participan en la primera edición de STARTInnova. Son más de dos centenares de alumnos guipuzcoanos de 16 y 17 años los que se están formando gracias a esta iniciativa impulsada por Diariavasco.com en el desarrollo de comportamientos emprendedores durante los cuatro meses de duración del programa, que

concluye en mayo. La base metodológica sobre la que se asienta STARTInnova radica en una plataforma de 'e-learning' que conjuga conceptos teóricos con ejercicios interactivos y charlas digitales con expertos en la materia. Para el contenido teórico, los participantes disponen de diferentes recursos formativos como vídeos locutados, contenidos audiovisuales, preguntas de refuerzo y la posibilidad de descargarse los contenidos formativos. Los grupos que consigan la puntuación más alta presentarán su proyecto ante un comité de expertos.

dimos muchas otras cosas de marketing, comunicación y por eso nos lanzamos a crear Breaking Molds.

–**A. L.** Yo os invito a cometer muchos errores, muchas veces los errores se convierten en éxito con el tiempo, porque te abren puertas. Convivo con el temor al error. Si estás paralizado no te equivocas.

–¿Cómo es que no arrojáis la toalla después de varios errores?

–**I. A.** El emprendizaje no es tener una 'super idea', es más importante la cabezonería de querer sacarlo adelante. Es el combustible para superar los obstáculos

–**A. L.** La energía la sacas de los sueños. Yo tenía una idea que quería cumplir, y cuando quieres arrojar la toalla, ese sueño es lo que te mantiene en pie. Eso te carga las pilas. La clave del éxito es persistir.

–¿A dónde debe acudir una persona sin recursos para comenzar su andadura empresarial?

–**A. L.** Yo no tenía dinero y comencé encontrando un cliente y después un business-angel, que no sabía ni lo que era, que me dio lo que necesitaba para empezar, en mi caso 30.000 euros. El hecho de tener un cliente ya da mucha seguridad.

–**I. A.** Hay dos tipos de proyectos. En los de servicios no hace falta tanto dinero, pero los tecnológicos, en los que necesitas mucho desarrollo y hay que buscar financiación.

–¿Creéis que es más fácil emprender en el extranjero?

–**I. A.** Yo solo lo he hecho aquí. Creo que muchas veces se critica que montar una empresa en España tiene más trámites o que los impuestos son más altos, pero creo que estos factores no son determinantes.

–**A. L.** Depende de la situación en el que te encuentres y la oportunidad que veas. Yo estoy rodeada de emprendedores.

–¿Es difícil ser emprendedor?

–**A. L.** Para mí lo difícil sería no ser emprendedora.

–**I. A.** Creo que ser emprendedor depende mucho de algunas características personales como ser independiente, autónomo, y sobre todo optimista, porque aunque los datos reales te inviten a lo contrario, hay que creer que las cosas van a salir.

–¿Qué es mejor, emprender un proyecto solo o con más gente?

–**A. L.** Siempre he emprendido con gente. Creo que las cosas compartidas son mejores.

–**I. A.** Si quieres ir rápido ve solo y si quieres llegar lejos, acompañado. Un equipo a veces implica discusiones, pero lo duro del emprendizaje es la soledad, compartir los marrones facilita mucho poder superarlos. Cuanto más tenga en común el equipo más lejos se puede llegar.

–Parece que en los colegios no conseguimos transmitir las capacidades y valores que se necesitan para emprender. ¿Qué podríamos hacer las escuelas?

–**I. A.** Creo que hay que preguntar a los alumnos qué necesitan, qué les interesa. Creo que se transmite por contagio, los valores que quiere transmitir un profesor, los tiene que vivir, no se puede hacer mucho más.

–¿Cuál ha sido el reto más difícil que habéis tenido que superar?

–**A. L.** Tiene que ver con uno mismo. Para mí el más difícil es no acomodarme y ser flexible para cambiar cuando hace falta.

–**I. A.** Los mayores obstáculos los tienes contigo mismo. Una cosa con la que convivo es separar la vida profesional de la personal. Estoy en esto porque me apasiona pero a veces te vas a casa con las preocupaciones de la empresa y no desconectas.



**ASOCIACION  
CONTRA EL CANCER  
DE GIPUZKOA**

## SI BUSCAS

- Atención Psicológica para tí o tu familia
- Cursos para Dejar de fumar
- Material Ortopédico
- Grupos para Laringectomizados

## ESTAMOS EN

**DONOSTIALDEA**  
943 45 77 22

**BIDASOA**  
943 63 01 15

**TOLOSALDEA**  
943 65 21 43

**UROLA KOSTA**  
943 13 32 36

**UROLA GARAIA-GOIERRI**  
943 72 00 57

**TODOS NUESTROS SERVICIOS SON GRATUITOS**