

Fuentes de ingreso

- ¿Cuánto crees que la gente está dispuesta a pagar por el producto?
Debido a que las materias primas son caras (de 1ª calidad), posteriormente el producto se encarece. Pero nuestro cliente tipo estará dispuesto a pagar un precio justo porque valorara el tener pan recién hecho todos los días en casa.

Nuestra principal fuente de ingresos será a través de la **venta de nuestros activos**, pan y repostería, y se efectuarán por pagos únicos. Es decir, el cliente al realizar su compra, la abonará inmediatamente.

Respecto a los **precios** de nuestros productos deberán ser dinámicos, es decir que cambian según condiciones del mercado. En nuestro caso estará íntimamente relacionado con los precios que nos fijen nuestros proveedores respecto a materias primas que empleamos para elaborar nuestros productos.

Viendo la evolución de nuestro negocio, en un futuro tenemos pensado publicitar en el obrador restaurantes, que siendo nuestros clientes, están concienciados con la problemática del celiaco, es decir, en su establecimiento ofrecen comidas a este tipo de clientes.

Condición indispensable para publicitar estos restaurantes será que sean acordes con nuestra filosofía de evitar la contaminación cruzada en el proceso de elaboración y venta de los productos.