

Canales

En este caso, para darnos a conocer utilizaremos una herramienta muy eficaz y conocida como es internet, creando una página web en la que podamos patrocinarlos y vender el producto.

A través de esto, se podrán hacer pedidos a domicilio, ya que, de momento, no disponemos de una tienda física. Si el negocio prospera, tenemos pensado aumentar la red de distribución contando a parte de la venta online, con tiendas propias o distribuyendo nuestro producto a diversas franquicias.