

SOCIEDADES CLAVE

- **¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?**
- **¿Por qué son importantes para nosotros?**

Recuerda que:

- Están compuestas por la red de proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio funcione.

- Una empresa puede establecer alianzas con otras por múltiples razones:

    - Para optimizar su modelo de negocio
    - Para reducir riesgos
    - Para adquirir recursos

No olvidéis que el comité evaluador valorará:

- Especificar cuáles son los agentes, actores o socios clave para llevar a cabo el proyecto.

- Establecer con claridad cuál es el papel o rol de cada uno de ellos y priorizando su importancia.

Caso práctico, IOIKAN:

Las alianzas clave en IOIKAN fueron entre ellos mismos. Cada uno aportaba un recurso clave:

- Iker: la capacidad de crear páginas web
- Ion: la capacidad de realizar diseños personalizados
- Ane: la habilidad comercial



IMPULSA EL CORREO
PATROCINAN BBVA Bilbao EHU
EMPRESAS MENTORAS LOIZAGA lisoa balmaseda DURANGO Sestao lan Getxo red eléctrica lurpelan Loiola
COLABORAN Tknika