



SOCIEDADES CLAVE



- ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?
- ¿Por qué son importantes para nosotros?



Recuerda que:

- Están compuestas por la red de proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio funcione.
- Una empresa puede establecer alianzas con otras por múltiples razones:
 - Para optimizar su modelo de negocio
 - Para reducir riesgos
 - Para adquirir recursos



No olvidéis que el comité evaluador valorará:

- Especificar cuáles son los agentes, actores o socios clave para llevar a cabo el proyecto.
- Establecer con claridad cuál es el papel o rol de cada uno de ellos y priorizando su importancia.



Caso práctico, IOIKAN:

Las alianzas clave en IOIKAN fueron entre ellos mismos. Cada uno aportaba un recurso clave:

- Iker: la capacidad de crear páginas web
- Ion: la capacidad de realizar diseños personalizados
- Ane: la habilidad comercial



IMPULSA

EL CORREO

PATROCINAN

EUSKO JAURLARITZA
GOBIERNO VASCO

B
Bilbao
AYUNTAMIENTO

Sabadell
Estar donde estés

EMPRESAS MENTORAS

am
robotics

Getxo
AYUNTAMIENTO

MICHELIN
Fundación

lurpelan

Sestao
lan

Barakaldo
Innovate

Portugalete Uda
Ayuntamiento de Portugalete

COLABORAN

Tknika
LABORATORIO DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

Universidad
del País Vasco

Escuela Heredia
Universitaria